

GỖ VIỆT

TẠP CHÍ CỦA HIỆP HỘI GỖ & LÂM SẢN VIỆT NAM - VIETNAM TIMBER & FOREST PRODUCT ASSOCIATION

Số 98 - Tháng 3. 2018
No. 98 - March, 2018

Làng nghề gỗ:

*Giảm rủi ro,
hướng tới bền vững*

Timber village:

*To reduce risks,
towards sustainability*

**GAM MÀU SÁNG CHO
NGÀNH GỖ**

**BRIGHT COLOR FOR
THE WOOD INDUSTRY**



8 938504 385069

22.300 VNĐ

www.goviet.org.vn



Gỗ Tây cho ngôi nhà Việt

SIÊU THỊ GỖ TÂY

MÔ HÌNH TRUNG TÂM PHÂN PHỐI GỖ NGUYÊN LIỆU
CHUYÊN NGHIỆP ĐẦU TIÊN TẠI VIỆT NAM



ĐC: Đường Điều Xiển, Tổ 8, Khu phố 9, P. Tân Biên, TP. Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai
www.tavicowood.com

☎ 0251.3888.100
012.555.555.95



Trục dao xoắn thay thế cho
dao bào thẳng trên máy bào 2 mặt

1. Tiết kiệm điện
2. Không cần mài bén
3. Tiết kiệm giá thành
4. Giảm tiêu hao

↑
trên 50%

CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN BCA

Địa chỉ: Khu Phố Phước Hải, Phường Thái Hòa, Thị Xã Tân Uyên, Tỉnh Bình Dương
Đường dây nóng: 0274-3791688/788/988 FAX: 0274-3752557 <https://www.facebook.com/ctybca>





VẤN ĐỀ HỒM NAY
CURRENT ISSUES

- 6 Làng nghề gỗ: Giảm rủi ro, hướng tới bền vững
8 Timber village: To reduce risks, towards sustainability
10 Quan điểm: Hội nhập từ các hộ gia đình
12 Point of view: Integration from households

18 TIN TỨC
NEWS

24 PHONG CÁCH
STYLE

CÂU CHUYỆN DOANH NGHIỆP
BUSSINESS CORNER

- 26 Công ty Hải Thịnh: Năm thị hiếu, chiếm lĩnh thị trường
28 Dao bào xoắn: Dẫn đầu cuộc cách mạng công nghệ gỗ

PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG
SUSTAINABILITY

- 30 Nhập khẩu gỗ từ châu Phi: Có thể kiểm soát rủi ro
32 Importing timber from Africa: Be able to control risks

34 THÔNG TIN THỊ TRƯỜNG GỖ
TIMBER MARKET INFORMATION

38 CÁC LOẠI GỖ NHẬP KHẨU PHỔ BIẾN
POPULAR IMPORTED TIMBER

40 ĐỊA CHỈ TIN CẬY
YELLOW PAGES

42 CƠ HỘI GIAO THƯƠNG
TRADING OPPORTUNITIES

44 HỖ TRỢ DOANH NGHIỆP
EXPORT & IMPORT

48 HỘI CHỢ TRIỂN LÃM 2018
EVENT CALENDAR 2018

Thư toà soạn Letter of Editors

Thư Quý độc giả!

Năm 2017 được coi là năm lột xác của ngành gỗ Việt Nam, một sự trưởng thành vượt bậc trong khó khăn và nhiều thách thức, để trở thành ngành hàng đạt giá trị xuất khẩu đứng thứ 6 của Việt Nam. Năm 2018, ngành gỗ đặt mục tiêu xuất khẩu cao hơn, bền vững hơn, và chúng ta nhớ rằng, trong cấu thành GDP của ngành lâm nghiệp, thì GDP có đóng góp đáng kể từ các đối tượng từ các làng nghề gỗ, một trong những yếu tố cấu thành của ngành gỗ Việt Nam, nhưng đang đứng trước những lựa chọn không thể chối từ để phát triển: Phải trở thành một thực thể kinh doanh theo qui định pháp luật, để đảm bảo thông lệ quốc tế và sự bền vững của ngành gỗ Việt Nam.

Hiện nay Luật lâm nghiệp đã được ban hành và có hiệu lực trong năm 2019, năm 2018 hoàn thiện các cơ chế chính sách và Bộ Nông nghiệp đã soạn thảo các nghị định hướng dẫn thực hiện luật. Đối với các làng nghề thì khó khăn về mặt bằng và việc đăng ký kinh doanh ở các làng nghề tỷ lệ rất thấp. Việc minh bạch cần cả đối với thị trường trong nước, không chỉ đối với xuất khẩu.

Thư Quý độc giả! Đối với làng nghề, đó là mô hình sản xuất tồn tại từ rất lâu đời, việc bảo tồn làng nghề chính là bảo tồn sinh kế cho người dân, sản phẩm của Việt Nam, sản phẩm từ làng nghề sản xuất ra là sản phẩm của Việt Nam. Nhưng chúng ta cũng cần phải đáp ứng được với những yêu cầu mới của luật pháp và thương mại quốc tế. Trong bối cảnh hội nhập sâu rộng như vậy, muốn tuân thủ luật chơi thì trước hết phải tuân thủ luật pháp quốc gia và luật định quốc tế.

Ban Biên tập Tạp chí Gỗ Việt

Dear readers,

2017 is considered as the year of changing the look for Vietnam wood industry, a great development surpassed the many difficulties and challenges to achieve the 6th rank of Vietnam's export value. In 2018, the timber industry aims to export higher and more sustainable, and we remember that, in the GDP of the forestry sector, the GDP is made a significant contribution from the craft villages which are one of the elements of the Vietnamese timber industry, but it is in the undeniable choice for development: it must become a business entity in accordance with the law, to ensure the international practice and the sustainability of Vietnam wood industry.

Nowadays, Law on Forestry has been issued and takes an effect in 2019, the mechanisms and policies shall be completed in 2018, and the Ministry of Agriculture and Rural Development has drafted the guiding decrees of implementing the law. For craft villages, there is a low ratio for the difficulties in working place and business registration. It is necessary to have transparency both for domestic market and export.

Dear readers, for the craft villages, it is a production model that has existed for a long time. The preservation of the main craft villages is to preserve the livelihoods of the people and Vietnamese products, the products from craft villages are Vietnam's products. But we also need to meet the new requirements of international law and trade. In the context of such deep integration, in order to comply with the rules of the game, we must first comply with national and international laws.

Editorial Board of Go Viet



Chief of Editor Board
Trưởng ban biên tập NGUYỄN TÔN QUYỀN

Editor in Chief
Tổng biên tập PHẠM TÚ

Advisors
Cố vấn ĐỖ XUÂN LẬP
ĐỖ THỊ BẠCH TUYẾT
VŨ HUY ĐẠI

Responsible for content
Phụ trách nội dung BAN BIÊN TẬP

Member of Editor Board
Ủy viên NGÔ SỸ HOÀI
LÊ KHẮC CỎI
CAO XUÂN THANH

Chief of Office
Chánh văn phòng CAO CẨM

Translator
Biên dịch TRAN HOA

Art Direction
Thiết kế mỹ thuật HỒNG NGÂN

GỖ VIỆT MAGAZINE
189 Thanh Nhàn, Hai Bà Trưng, Hà Nội
Tel: (84 024) 6278 2122/3783 3016
Fax: (84 024) 3783 3016
Email: info@goviet.org.vn
Website: www.goviet.org.vn

In tại
Công ty Cổ phần truyền thông In Việt

Publication Licence No 322/GP - BT TT delivered 31/10/2014
by Ministry of Infomation and Comuncations, Socialist
Republic of Viet Nam.

Giấy phép xuất bản số
322/GP - BTTTT Cấp ngày 31/10/2014

Ảnh bìa 1: Thiết kế kiến trúc Nhật Bản cho những ngôi nhà tương lai
(nguồn: Inhabitat.com)

LÀNG NGHỀ GỖ: Giảm rủi ro, hướng tới bền vững

▼ NAM ANH

Việt Nam có khoảng trên 300 làng nghề gỗ đang hoạt động với hàng chục nghìn hộ gia đình và hàng trăm nghìn lao động, bao gồm các lao động trực tiếp từ các hộ và lao động thuê từ bên ngoài, đang làm việc tại đây. Với quy mô như vậy các làng nghề gỗ hiện nay có vai trò hết sức quan trọng đối với sinh kế của các hộ gia đình trong đó có nhiều nông hộ nghèo. Và các hoạt động sản xuất kinh doanh, cũng như những thay đổi về cơ chế chính sách, thị trường tác động đến hoạt động sản xuất kinh doanh của các làng nghề sẽ ảnh hưởng lớn sự phát triển của làng nghề.

Các làng nghề gỗ này điển hình cho các làng có sử dụng nguồn nguyên liệu gỗ quý nhập khẩu, có rủi ro cao về tính pháp lý để sản xuất đồ gỗ có giá trị cao, phục vụ nhóm khách hàng khá giả tại thị trường nội địa (La Xuyên, Vạn Điểm, Đồng

Kỵ) và xuất khẩu (Đồng Kỵ). Một số làng (Liên Hà, Hữu Bằng) sử dụng gỗ nguyên liệu đầu vào rủi ro thấp, thân thiện về môi trường, bao gồm gỗ nhập khẩu từ Mỹ, EU, gỗ rừng trồng trong nước và các loại ván công nghiệp để sản xuất các sản phẩm phục vụ nhóm khách hàng bình dân trong nước.

Trong những năm vừa qua đã có những tín hiệu rõ ràng thể hiện sự dịch chuyển trong việc sử dụng nguồn gỗ nguyên liệu trong các làng nghề gỗ theo hướng thân thiện về môi trường. Dịch chuyển thể hiện qua 2 khía cạnh – thành phần loài nhập khẩu và lượng gỗ nguyên liệu sử dụng. Sự dịch chuyển này là những tín hiệu tích cực, phản ánh thực trạng ngành gỗ của Việt Nam nói chung và các làng nghề gỗ nói riêng đang đi theo hướng bền vững hơn về nguồn nguyên liệu, thân thiện hơn về mặt môi trường.

Bên cạnh những dịch chuyển tích cực là những rủi ro và khó khăn to lớn mà các hộ trong làng nghề đang

phải đối mặt. Đến nay, hoạt động của các hộ sản xuất kinh doanh tại các làng nghề còn mang đậm tính tự phát, chủ yếu chạy theo nhu cầu, thị hiếu của thị trường. Hiểu biết và mối quan tâm của hộ về tính pháp lý của nguồn gỗ nguyên liệu, các quy định về sử dụng lao động, vệ sinh an toàn lao động, các quy định về môi trường, phòng chống cháy nổ, các cơ chế chính sách mới, có hoặc sẽ liên quan trực tiếp đến các hoạt động của hộ hạn chế. Giao dịch giữa các hộ trong làng, bao gồm giao dịch giữa hộ kinh doanh gỗ nguyên liệu và hộ sản xuất chế biến đồ gỗ, giữa các hộ sản xuất và người mua đồ gỗ sau chế biến là các giao dịch miệng và hầu như không có bất cứ bằng chứng pháp lý nào minh chứng cho tính hợp pháp của gỗ và sản phẩm sau chế biến.

Theo ông Ninh Văn Chiến, Chủ tịch Ủy ban nhân dân xã Yên Ninh, nơi có làng nghề truyền thống lâu đời, nhưng hiện tại chỉ có 18 doanh nghiệp chế biến và sản xuất gỗ, nhưng



lại gặp khá nhiều khó khăn về nguồn nguyên liệu, khi giá gỗ tăng cao, tác động tới chi phí sản xuất của làng nghề.

Còn bà Nguyễn Thị Bảy, Phó giám đốc Công ty Hoàng Phát cho biết, với sản phẩm chủ yếu là dân dụng phục vụ thị trường trong nước, doanh nghiệp đã bắt đầu chuyển hướng sang sử dụng gỗ nhập khẩu như sồi, tần bì từ châu Âu. Dù họ đã có thể chủ động về nguồn nguyên liệu, nhưng lại gặp khó khăn về tìm kiếm lao động có tay nghề.

Một khó khăn khác với các làng nghề là mặt bằng sản xuất, ông Tô Xuân Phúc đánh giá, hiện tại không gian sản xuất của các hộ gia đình đang trộn lẫn trong không gian sống, trung bình khoảng 200 – 300 m³ cả nơi sản xuất và sinh hoạt, điều này cho thấy, các hộ gia

đình chế biến gỗ khó có thể mở rộng mặt bằng để phát triển sản xuất, cũng như tạo ra các rủi ro về phòng cháy chữa cháy, và an toàn lao động.

Hiện tại, các chuyên gia đang khuyến cáo các làng nghề tạo ra chuỗi liên kết, ở đó, công ty nhập khẩu gỗ nguyên liệu nguồn rủi ro thấp, kết hợp với các hộ gia đình trong làng nghề sản xuất, chế biến ra sản phẩm tiêu thụ trong thị trường nội địa. Đây là một mô hình mới đi theo Luật Lâm nghiệp mới. Khi kết nối với VPA, thì Việt Nam xác minh nguồn gốc gỗ khi xuất khẩu đi EU và cả thị trường nội địa, bao gồm cả các sản phẩm của các hộ gia đình trong làng nghề. Đối với các hộ gia đình, VPA cũng quy định phải tuân thủ quy định về vận chuyển và buôn bán, trong tất cả các giao dịch phải có bằng chứng/

giấy tờ chứng minh các giao dịch đó, nhưng với thực trạng tại làng nghề thì các giao dịch này hoàn toàn là các giao dịch thiếu các bằng chứng chứng minh tính pháp lý. Hoặc khi tuân thủ VPA thì phải tuân thủ quy định về phòng cháy chữa cháy, đối với việc này thì hầu hết các hộ gia đình đều không đáp ứng được khi không gian sản xuất và không gian sống trộn lẫn với nhau.

Với bối cảnh thực tế như hiện tại, các chuyên gia khuyến cáo, nên có các lựa chọn chính sách hợp lý để áp dụng cho các làng nghề phát triển bền vững. Trong đó, hỗ trợ các hộ gia đình chuyển đổi từ phi chính thức sang chính thức để tạo ra lợi thế cho các làng nghề đang được cân nhắc để lựa chọn. ▼

TIMBER VILLAGE: TO REDUCE RISKS, TOWARDS SUSTAINABILITY

▼ NAM ANH

Vietnam has over 300 active timber villages with tens of thousands of households and hundreds of thousands of workers, includes the direct labor from households and outsourced labors who are working here. For such scale, the current timber villages have a very important role in the livelihood of the households, including many poor households. And manufacturing and business activities, as well as the changes in mechanisms, policies and markets shall have impact on the production and business of the timber villages and greatly affect the development of the craft villages.

These timber villages are typical for the villages which use import precious timber materials, have high legal risk to manufacture high value wood products, serve for the group of wealthy customers in the domestic market (La Xuyen, Van Diem, Dong Ky) and export market (Dong Ky). Some craft villages (Lien Ha and Huu Bang) use low-risk, environmentally

friendly timber material inputs, including the timber imported from the US, the EU, domestic plantation and industrial board in order to manufacture the wood products for domestic customers.

For recent years, there have been clear signs of a transition in the use of timber material resources toward environmentally friendly in timber villages. The transition is expressed in two aspects - the composition of the import species and the volume of used timber materials. This shift is a positive sign, which reflects the current status of Vietnam's timber industry in general and the timber villages in particular, it is in the more sustainable direction of timber material and environmentally friendly resources.

In addition to the positive transition, there are the great risks and difficulties which the households in the craft villages are facing with. Up to now, the activities of manufacturing and trading households in the craft villages have been spontaneous, mainly based on the demands and tastes of the market. The understanding and

concerns of households on the legality of timber materials, regulations on labor use, occupational safety and health, environmental regulations, fire and explosion prevention, new mechanisms and policies, which have or will be directly related to household activities are limited. The transactions between households in the village, including the transactions between timber business households and manufacturing and woodworking households, between producers and furniture buyers after processed are oral transactions and almost without legal evidence which demonstrate the legality of timber and wood products after processed.

According to Mr. Ninh Van Chien, Chairman of the People's Committee of Yen Ninh commune, where traditional handicraft villages are located, there are currently only 18 wood processing and manufacturing enterprises, but they are facing with many difficulties in raw materials resources, when the timber price increases highly, impacts on the production costs of the craft village.

And Mrs. Nguyen Thi Bay, Deputy Director of Hoang Phat Company, said that her main products are for domestic consumption, her business have started transmitting to use the imported wood such as oak, ash from the EU. Although her company has been able to take the initiative in material resources, they are having difficulty in looking for skilled labors.

Another difficulty with the craft villages is the working place, Mr. To Xuan Phuc commented that at present the working space of the households is mixed in living space, on average 200-300 m3 in both working place and living place. This means that woodworking households can expand their working place to develop their production, as

well as reduce the fire and explosion risks and occupational safety.

At present, the experts are recommending the craft villages to create the link chain where the company imports low-risk timber materials, in combination with the households in the manufacturing and processing craft villages to make wood products sold in the domestic market. This is a new model that follows the new Law on Forestry. As linking with the VPA, Vietnam verifies the timber origin as exporting to the EU and in the domestic market, including the products of households in the craft village. For households, the VPA also requires regulations on transportation and trading, all transactions must have

evidence/documents proving those transaction, but the current status in the craft villages, these transactions are totally lack of legal evidence. Or as complying with the VPA, fire protection regulations must be followed, but most households do not meet the requirements when the working place and living space are mixed.

For the current context, the experts recommend that there should have the options of reasonable policies for the sustainable development in the craft villages. In particular, it should be considered to support the households to transmit from informal to formal way to make advantages for craft villages. ▼



QUAN ĐIỂM:

Hội nhập từ các hộ gia đình

▼ GỖ VIỆT

Ngành gỗ đang hội nhập sâu vào thị trường thế giới, vì vậy làng nghề gỗ cũng cần phải hội nhập, nhưng đó lại là vấn đề không đơn giản đối với làng nghề. Vậy chúng ta phải làm thế nào, và các cơ quan quản lý cần làm gì để hỗ trợ làng nghề trong điều kiện này? Dưới đây là quan điểm của Nguyễn Thu Trang – Ban Pháp chế VCCI về vấn đề này.

Việt Nam hội nhập từ lâu rồi, nhưng tới thời điểm hiện tại mới nói tới câu chuyện làng nghề gỗ trong bối cảnh hội nhập. Có vấn đề mà trước đây chúng ta ít để ý đến, khi nói tới hội nhập là nói tới xuất khẩu gỗ, mà các làng nghề phần lớn là tiêu thụ nội địa, do vậy các làng nghề rất yên tâm, hội nhập tất nhiên cũng là một phần phải cạnh tranh ở thị trường trong nước. Thời điểm hiện tại, khi bàn tới vấn đề hội nhập nghĩa là chúng ta đánh giá tầm quan trọng của làng nghề gỗ nói chung. Khi chúng ta ký kết hiệp định VPAF/FLEGT ký với EU thì vấn đề ở chỗ, trước đây các làng nghề không quan tâm vì không xuất khẩu tới thị trường EU. Nhưng đối với hiệp định này thì các yêu cầu của nó áp dụng cho tất cả các hoạt động sản xuất kinh doanh, thương mại, mua bán liên quan tới gỗ, kể cả sản xuất cho thị trường nội địa. nên đối tượng bị tác động đầu tiên và trực tiếp và bất lợi nhất là các làng nghề gỗ.

Có thể, các hộ kinh doanh chưa thấy lợi ích của việc ký kết hợp tác, nhưng họ đang phải đứng trước một bất lợi đó là phải tuân thủ toàn bộ các quy định của VPA, một loạt các tiêu chí đã thấy các hộ gia đình phải tuân thủ rất vất vả. Trong bối cảnh như vậy chúng ta phải biến các hoạt động sản xuất chế biến gỗ của các làng nghề gỗ từ phi chính thức sang chính thức. Vì yêu cầu đầu tiên và quan trọng nhất của VPA là tuân thủ tất cả các quy định pháp luật mà cái đầu tiên là đăng ký kinh doanh, sau đó tới thuế, môi trường,... chứ chưa nói tới tuân thủ nguồn gốc gỗ ở đâu và như thế nào?

Nếu không tuân thủ được việc này thì Việt Nam và EU sẽ có vấn đề. Và các cơ quan nhà nước sẽ phải chặt chẽ trong vấn đề này. Các hộ gia đình ở làng nghề gỗ sẽ phải chuyển từ phi chính thức sang chính thức. Theo một số quan điểm đánh giá, có thể hình thức phi chính thức chưa phạm luật nhưng theo quy định của pháp luật, tất cả các hộ gia đình kinh doanh trong làng nghề gỗ đều thuộc diện bắt buộc phải đăng ký, hai tiêu chí được

quyền không đăng ký là sản xuất kinh doanh trong lĩnh vực nông lâm thủy sản,... nếu chúng ta không gắn với sản xuất cả nguyên liệu thì không phải đăng ký, thì chúng ta là sản xuất thương mại và công nghiệp, riêng về tiêu chí này chúng ta đã không đáp ứng được, chưa nói tới ở mức tiêu chí ở dưới mức thu nhập thấp, trong khi đó UBND không đưa ra tiêu chí về mức thu nhập thấp.

Do vậy tất cả các hộ gia đình không đăng ký là vi phạm, như vậy đã là vi phạm VPA. Làng nghề có tới 74,5% chưa đăng ký kinh doanh, vậy là đã vi phạm về vấn đề đăng ký kinh doanh. Vậy các giải pháp lựa chọn chính sách xử lý như thế nào đối với trên 70% hộ gia đình không đăng ký?

Đối với giải pháp không làm gì cả, quan điểm này không thể là một giải pháp vì nó tác động tiêu cực và cơ sở không bền vững. Theo tôi chúng ta không thực hiện được quan điểm này không phải vì nó không bền vững vì nó trực tiếp vi phạm VPA. Việc để cho tồn tại giải pháp giảm yêu cầu pháp lý đối với các cơ sở chính thức trước,



tức là chúng ta giảm tiêu chuẩn đối với các hộ gia đình đăng ký và các doanh nghiệp. Ví dụ giảm yêu cầu về môi trường và lao động. Chúng ta không lựa chọn được yêu cầu này vì, trong các hiệp định thương mại tự do mà chúng ta ký kết gần đây ví dụ như TTP hay hiệp định thương mại Việt Nam – EU, chúng ta cam kết không giảm chuẩn, chỉ có tăng lên. Đối với giải pháp thứ 3, xử lý mạnh tay, vi phạm thì phải xử phạt, nhưng nó vẫn tồn tại tới bây giờ đây là lý do, hiện nay chưa có thống kê chính thức, vì nền kinh tế phi chính thức – nền kinh tế ngầm của Việt Nam đang rất lớn, nếu chúng ta làm giải pháp triệt để là cắt hết thì sẽ là một cú sốc lớn đối với xã hội và kinh tế. Giải pháp duy nhất có thể làm được hiện nay đó là chuyển các cơ sở phi chính thức thành chính thức, có nghĩa là các hộ gia đình chưa đăng ký kinh doanh phải đi đăng ký kinh doanh.

Việc đi đăng ký kinh doanh có thể lựa chọn đăng ký kinh doanh dạng doanh nghiệp và dạng hộ gia đình kinh doanh.

Hiện nay chính phủ đang có những biện pháp rất mạnh mẽ để thúc đẩy các hộ kinh doanh chuyển sang doanh nghiệp. Nhưng nhìn lại ở góc độ toàn diện thì các hộ gia đình trong làng nghề để khuyến khích họ chuyển sang đăng ký hình thức kinh doanh hộ là bước đầu tiên. Chúng ta vừa ban hành luật hỗ trợ DN nhỏ và vừa, luật này chỉ hỗ trợ cho DN, nếu đăng ký kinh doanh dạng hộ sẽ không được hưởng bất kỳ hỗ trợ nào về luật này. Chưa nói đến tính hiệu quả của Luật. Những biện pháp khuyến khích trong Luật này nếu được thực hiện một cách hiệu quả thì cũng có tác dụng thu hút các hộ kinh doanh đăng ký và hộ kinh doanh đã đăng ký chuyển sang dạng đăng ký doanh nghiệp.

Luật hỗ trợ doanh nghiệp nhỏ và vừa rất còn khá chung chung, toàn bộ biện pháp hỗ trợ giao hết về các bộ, ngành và UBND, đối với ngành gỗ để được hỗ trợ thì sự tham gia của Bộ và UBND là rất quan trọng. Có một điều mà chúng ta cần phải quan tâm là nếu các hiệp hội, các làng nghề không vận động ở

chính địa phương mình thì rất khó đạt được mục tiêu. Và khi thực hiện thì phải có căn cứ và có sự vận động chính sách phối hợp với các hiệp hội, tỉnh có lựa chọn chính sách của tỉnh, nhưng chúng ta phải vận động chính sách để được hỗ trợ. Đối với Luật hỗ trợ doanh nghiệp vừa và nhỏ thì các làng nghề và hộ kinh doanh được hỗ trợ theo văn bản về hỗ trợ các ngành nghề ở nông thôn, nhưng ít ai căn cứ vào đó để kêu gọi các biện pháp hỗ trợ.

Tuy nhiên tất cả các biện pháp hỗ trợ chỉ áp dụng đối với chủ thể kinh doanh chính thức thôi. Phi chính thức xưa nay là lựa chọn kinh doanh của rất nhiều hộ gia đình vì không phải nộp bất kỳ loại thuế nào, nhưng khi thực hiện VPA thì sẽ bị kiểm soát và xử lý, tới lúc đó cái lợi về việc không đăng ký còn ít hơn nhiều so với xử phạt mà hộ gia đình phải chịu, và việc xử phạt này cũng là một biện pháp để thúc đẩy họ chuyển sang hoạt động chính thức. ▼

POINT OF VIEW: INTEGRATION FROM HOUSEHOLDS

GO VIET

The wood industry is integrating deeply into the world market, so the timber villages also need to integrate, but it is not a simple issue for the craft villages. So how do we have to do, and what should the State authorities do to support the craft villages in this condition? Here is Nguyen Thu Trang's point of view on this issue.

Vietnam has integrated the international market for a long time, but until now, we have just talked about the timber villages in the context of integration. Previously we did not paid much attention to the timber export, the wood products in the craft villages are mostly consumed domestically, so they felt secure, the integration partly have competition in the domestic market. At the present time, when discussing the issue of integration, we consider the importance of timber village in general. When we signed the VPA/FLEGT with the EU, the previous craft villages were not interested because they did not export to the EU market. But for this agreement, its requirements apply to all manufacturing and trading activities relating to timber, including the production for the domestic market. Thus, the timber villages are affected firstly, most directly and disadvantaged.

It is possible that business households have not seen the benefits of signing the

VPA/FLEGT with the EU, but they are facing with the disadvantage via having to comply with all the VPA regulations, a series of its criteria make households obey very hard. In that context, we have to transfer the manufacturing and woodworking activities of the timber villages from informal ones to formal ones. The first and most important requirement of the VPA is to comply with all legal requirements, the beginning requirements are business registration, then tariff, environment, where and how to comply the timber origin have not referred to?

If this is not done, Vietnam and the EU will have troubles. And the State authorities will have to be strict on this issue. The households in the craft villages will have to transfer from informal to formal form. According to some points of view, it is possible that informal forms are not illegal but according to the law, all households who are doing business in the craft villages are subject to compulsory registration, two criteria are allowed not to register, those are the manufacturing and business activities

in the field of Agro Forestry Fisheries and the activities without relating to the manufacture of raw materials, while we are producing for commercial and industrial purposes, for this norm, we have not met the requirement. For the criteria below the low income, the People's Committee does not set any criteria for the low income.

Therefore, all non-registered households are in violation of the VPA. 74.5% of businesses have not had business registration yet, so they violated the business registration. How will the policy options for over 70% of non-registered households?

For a solution without doing nothing, this opinion can't be a solution because it has negatively impacts and unsustainable foundation. In my opinion, we can't make this one because it is not sustainable but directly violates the VPA. The existence of a solution that reduces the legal requirements for formal establishments before lessens the standard for registered households and enterprises. For example, reducing the environmental and labor

requirements. We have not chosen this option because in the recent signed free trade agreements such as the TTP or the EVFTA, we committed not to take down the standards, only upgrade them. For the third solution, solving severely, the violation must be penalized, but it still exists to the present time, this is the reason, now there is no official statistics, because the informal economy - Vietnam's underground economy is very big, if we carry out the strict solution, it will be a big shock to society and economy. The only solution can do now, we have to transfer the informal establishments to the formal ones, which means that unregistered households have to register business.

The business registration can select the types of enterprise and business households. At present, the Government is making very strong measures to push the business households to transfer to enterprises. But from the overview, the form of household business in the craft villages is the beginning step,

then we encourage them to transfer to business registration. We have just promulgated the law on supporting small and medium-sized enterprises, this law only supports enterprises, if registering the business in the form of households, it will not be entitled to any support from this law. Without referring to the effectiveness of the law, if implementing the effective incentives in this law, it also attract business households to register and registered business households shall transfer to the form of enterprise registration.

The law on supporting small and medium-sized enterprises are quite general, the whole supporting measure assign the ministries, industries and People's Committees, in order to be supported in the timber industry, the participation of the Ministry and the People's Committee is very important. One thing which we have to pay attention to is that if the associations and craft villages do not propagandize in their own localities, it is difficult

to achieve the objective. And when it is done, there must be a foundation and a coordinated policies with the associations and provinces have the selection of provincial policies, but we have to advocate for support. For the law on supporting small and medium-sized enterprises, craft villages and business households are supported according to the document on supporting for rural occupations, but only some people rely on them to call for support measures.

However, all support measures apply only to official business entities. The unofficial form is a business option for many households because they do not have to pay any taxes, but when they implement the VPA, they will be controlled and settled, at that time the benefits without registering are much less than the penalties for households, and these penalties are also a measure to motivate them to transfer to formal activity. 



Gam màu sáng cho ngành gỗ

Ngành gỗ Bình Dương nói riêng và cả nước nói chung đã có một năm thành công vượt bậc, giá trị kim ngạch xuất khẩu tăng, thị trường mở rộng hơn. Năm 2018 được đánh giá với nhiều gam màu sáng cho ngành gỗ.

▼ PHÙNG HIẾU

LỢI THẾ TỪ AFTA

Hiện ngành gỗ Việt Nam đã xuất khẩu sang hơn 100 nước và vùng lãnh thổ. Về thị trường nguyên liệu, có khoảng 70 quốc gia, vùng lãnh thổ cung cấp nguyên liệu cho các DN chế biến, sản xuất gỗ trong nước. Theo Hiệp hội chế biến gỗ Bình Dương (Bifa), đầu vào và đầu ra của gỗ Bình Dương rất phong phú, ổn định ở cả thị trường xuất khẩu lẫn thị trường nhập nguyên liệu. Có thể nói năm 2018 khá thuận lợi để ngành gỗ tiếp tục phát triển và mở rộng thị phần, các AFTA song phương được Việt Nam ký kết với các nước càng giúp cho ngành gỗ thêm nhiều cơ hội, trong năm 2018 là thị trường EU sẽ mở rộng hơn theo đúng lộ trình.

Theo đó, hầu hết các sản phẩm thủ công mỹ nghệ và nội thất xuất khẩu từ Việt Nam sang EU sẽ được

hưởng mức thuế 0% khi EVFTA đã có hiệu lực. Mức thuế này được áp dụng cho các sản phẩm gỗ chế biến và sản phẩm gỗ (mức thuế trước EVFTA là 3%); đồ nội thất bằng tre hoặc mây (mức thuế trước là 5,6%); ván ép gỗ (trước là 4%), đồ trang trí bằng gỗ (trước là 3%).

Ngành gỗ Việt Nam hiện chiếm 6% thị phần thế giới, tiếp tục đứng đầu ASEAN, thứ hai châu Á và thứ năm thế giới, thuộc nhóm các nước mạnh về chế biến gỗ, và nằm trong top 6 ngành có kim ngạch xuất khẩu lớn nhất của Việt Nam.

Hiện tại, thị trường xuất khẩu lớn của ngành gỗ cả nước là Mỹ, Trung Quốc và Nhật...Nếu thị trường EU được khai thác tốt hơn, chắc chắn ngành gỗ cả nước hoàn toàn có thể đạt cột mốc xuất khẩu 20 tỷ USD trong thời gian sớm nhất.

Biến động giá nguyên liệu, nhất là nguyên liệu gỗ cao su trong năm

2017 đã làm nhiều DN Bình Dương gặp nhiều khó khăn trong năm qua. Năm 2018 các DN Bình Dương sẽ phải dự trữ đầy đủ nguồn nguyên liệu đầy đủ để đáp ứng các đơn hàng.

Trong nhiều năm qua các DN gỗ Bình Dương được Phòng thương mại công nghiệp Việt Nam-tại TPHCM hỗ trợ xây dựng mô hình 5s để cải tiến, nâng cao chất lượng, năng suất. Bản thân các DN gỗ Bình Dương rất nỗ lực trong việc mua sắm trang thiết bị hiện đại để nâng sức cạnh tranh của gỗ Bình Dương trên thị trường xuất khẩu.

CÒN NHIỀU VIỆC PHẢI LÀM

Trong buổi “Gặp gỡ mùa thu” giữa các DN gỗ Bình Dương và TP Hồ Chí Minh, Đồng Nai nhiều vấn đề chiến lược phát triển ngành gỗ trong tương lai đã được các DN đem ra mổ xẻ, phân tích. Vấn đề đáng quan tâm nhất của ngành gỗ vẫn là



nguồn nguyên liệu và việc liên kết giữa các DN với nhau

Ông Lưu Phước Lộc - Giám đốc Cty gỗ Mtrade cho hay, hiện EU đang giúp Việt Nam trong việc xây dựng chứng chỉ hợp pháp tại vùng trồng nguyên liệu ở các tỉnh phía Bắc và một số tỉnh miền Trung. Việc này mang nhiều ý nghĩa bởi thị trường EU chỉ chấp nhận sản phẩm gỗ phải có nguồn gốc từ nguyên liệu sạch. Tuy vậy, việc phát triển trồng rừng gỗ lớn phục vụ nhu cầu sản xuất gỗ trong nước vẫn còn đó nhiều khó khăn, bởi diện tích trồng rừng vẫn còn quá ít so với nhu cầu thực tế. Về lâu dài, ngành gỗ cả nước vẫn phải nhập nguyên liệu. Việc đảm bảo, giữ vững giá cả nguyên liệu đang cần sự hỗ trợ từ các chính sách nhập khẩu của chính phủ.

Ông Lê Văn Minh - CEO Cty gỗ Tường Văn cho biết, năng lực sản xuất của các DN vẫn còn những khoảng cách nhất định. Nhưng cho dù là DN lớn hay DN nhỏ việc liên kết cần phải được quan tâm đúng mức mới có thể huy động sức mạnh tổng thể của cả ngành gỗ. Phân công sản xuất, chuyên môn hoá từng công đoạn sẽ giúp các DN hoạt động chuyên nghiệp hơn, và tiết kiệm thêm rất nhiều thời gian, chi phí.

Theo Bifa, xu hướng chia sẻ đơn hàng, đặt gia công một số công đoạn đang được các DN có đơn hàng lớn áp dụng. Có rất nhiều DN nhỏ đang gia công theo đơn đặt hàng từ DN lớn. Có thể nói việc làm vừa giúp DN nhỏ có “việc làm” tăng doanh số, DN lớn có thêm thời gian nghiên cứu thiết kế thêm mẫu mã mới, quảng bá tiếp cận

thêm nhiều thị trường.

Chuyên gia kinh tế Đinh Thế Hiển chia sẻ, ngành gỗ Bình Dương đóng góp nhiều kim ngạch xuất khẩu của tỉnh nhà. Việc cho ra đời KCN chuyên ngành gỗ cho thấy sự quan tâm của chính quyền địa phương với sản phẩm thế mạnh của Bình Dương. Trong thời gian tới, ngành gỗ Bình Dương vẫn phát triển ổn định.

Tuy nhiên để có giữ vững phong độ, Bình Dương cần có thêm nhiều chính sách ưu đãi để thu hút đầu tư để phát triển nguyên phụ liệu ngành gỗ. Nếu tạo được sự đột phá trong công nghiệp phụ trợ, ngành gỗ Bình Dương sẽ có thêm chỗ dựa vững chắc, nâng cao năng lực cạnh tranh để tiếp tục mở rộng thị trường, lẫn giá trị xuất khẩu sản phẩm gỗ. ▼

BRIGHT COLOR FOR THE WOOD INDUSTRY

▼ PHUNG HIEU

Binh Duong wood industry in particular and the country in general has had a successful year, the value of export increased, the market expanded. In 2018 the wood industry is assessed with many bright colors.

ADVANTAGE FROM AFTA

Currently Vietnam's wood industry has exported to more than 100 countries and territories. On the raw materials market, there are about 70 countries and territories supplying raw materials for domestic wood processing and manufacturing enterprises. According to Binh Duong Furniture Association (BIFA), inputs and outputs of Binh Duong wood are abundant and stable in both export markets and raw material import markets. It can be said that 2018 is quite favorable for the wood industry to continue to develop and expand its market share. The bilateral AFTA signed by Vietnam with other countries will help the wood industry to have more opportunities. In 2018, the EU market will expand more according to schedule.

Accordingly, most handicrafts and furniture exports from Vietnam to the EU will be subject to 0% tax when EVFTA is in effect. This tax rate applies to wood process and wood products (tax is 3% before EVFTA); bamboo or rattan furniture (ex-tax

rate 5.6%); wooden boards (ex-tax rate 4%), wooden decorations (ex-tax rate 3%).

Vietnam's timber sector currently accounts for 6% of the world market share, continues to be the leading ASEAN, second largest in Asia and fifth in the world in terms of wood processing, and is in the top 6 industries with the largest export turnover of Vietnam.

Currently, the major export markets of the wood industry are the US, China and Japan ... If the EU market is better exploited, certainly the country's timber industry can completely reach the milestone export \$ 20 billion in soonest.

The fluctuation of raw material prices, especially rubber wood material in 2017, has made many Binh Duong enterprises meet many difficulties in the past year. In 2018, Binh Duong enterprises will have to stock up sufficient raw materials to meet the orders.

Over the years, Binh Duong wood enterprises have been supported by the Vietnam Chamber of Commerce

and Industry (VCCI) to build a 5s model to improve quality and productivity. The Binh Duong wood enterprises themselves are trying hard to purchase modern equipment to increase the competitiveness of Binh Duong wood in the export market.

MUCH WORK TO DO

In the meeting "Autumn meeting" between the wood enterprises in Binh Duong, Ho Chi Minh City, and Dong Nai, many issues in the development strategy of wood industry in the future have been analyzed by enterprises. The most important issue of the wood industry is the raw material and the link between the companies

Mr. Luu Phuoc Loc, Director of Mtrade Timber Company said that the EU is helping Vietnam to develop legal certification in raw material growing areas in northern provinces and some central provinces. This is significant because the EU market only accepts wood products that have

to come from clean materials. However, the development of afforestation for domestic timber production still faces many difficulties, because the area of forest plantation is still too small compared with the actual demand. In the long run, the timber industry still has to import raw materials. Ensuring the price of raw materials is in need of support from government import policies.

Le Van Minh, CEO of Tuong Van Timber Company, said that the production capacity of enterprises still has certain distances. But whether large enterprises or small businesses that need to be properly linked can

mobilize the overall strength of the industry. Assignment of production, specialization of each stage will help businesses more professional, and save a lot of time and costs.

According to Bifa, the trend of order sharing, order processing some steps are being applied by enterprises with large orders. There are many small businesses are processing orders sent from large enterprises. It can be said that the job helps small businesses have "jobs" to increase sales, large businesses have more time to study new designs and promote more market access.

Economic experts Dinh The Hien share, Binh Duong wood sector

contributed many export turnover of the province. The launch of the specialized wood industry park shows the interest of local authorities with the product strength of Binh Duong. In the coming time, Binh Duong wood industry will develop stably.

However, in order to keep up the pace, Binh Duong needs more preferential policies to attract investment to develop wood materials. If there is a breakthrough in the supporting industry, Binh Duong wood industry will have more solid foundation, enhance competitiveness to further expand the market, as well as export value of wood products. ▼



THỊ TRƯỜNG THUẬN LỢI: XUẤT KHẨU LÂM SẢN NĂM 2018 CÓ THỂ ĐẠT 9 TỈ USD

Theo ông Huỳnh Văn Hạnh, Phó Chủ tịch Hội Mỹ nghệ và Chế biến gỗ TP HCM (HAWA), khi Việt Nam hoàn tất việc ký các hiệp định FTA, các doanh nghiệp gỗ đã có cơ hội để đa dạng thị trường, và đa dạng nguồn gỗ để không bị động khi giá cả tăng đột biến, phải đầu tư tăng cường công nghệ để tăng năng suất, ổn định chất lượng, hạ giá thành sản phẩm, mới hi vọng đạt được mục tiêu xuất khẩu 9 tỉ USD

Mặt khác, Trung Quốc hiện đang hạn chế phát triển các ngành nghề thâm dụng lao động, trong đó có chế biến gỗ. Trong khi đó, ngành gỗ Việt Nam vẫn phát triển nhưng hạn chế thâm dụng lao động bằng công nghệ mới. Nhiều doanh nghiệp cho biết, công nghệ chế biến gỗ nào mới ra đời, hiệu quả là có thể nhập về đưa vào sản xuất ngay.

Các đơn hàng trước đây ở thị trường Trung Quốc đang đến tay khá nhiều doanh nghiệp Việt. Nhận định về thời cơ này, ông Điền Quang Hiệp, Tổng Giám đốc Công ty Mifaco, Ủy viên Ban chấp hành Hội Mỹ nghệ và chế biến gỗ TP HCM (HAWA) cho rằng: “Trong những năm qua, Chính phủ Trung Quốc có định hướng phát triển không còn tập trung cho những ngành lạm dụng lao động, trong đó có ngành chế biến gỗ. Vì thế, đây cũng là điều kiện khách quan đem đến thuận lợi. Tôi cho đây là điểm quan trọng, cộng với chúng ta ngày càng hoàn thiện năng lực sản xuất, tạo ra tốc độ phát triển tốt”.

Cùng với các đơn hàng từ thị trường Trung Quốc chuyển sang thị trường Hoa Kỳ, châu Âu vẫn được xác định là thị trường trọng tâm của ngành trong năm 2018, khi mà doanh số xuất khẩu vào các thị trường này luôn tăng trưởng tốt nhất. Bên cạnh đó, thị trường nội địa cũng đã được các doanh nghiệp chú trọng hơn trong một vài năm gần đây. Nhiều doanh nghiệp đã chọn được phân khúc cho mình, vấn đề còn lại là chọn đối tác nào



cho phù hợp với quy mô sản xuất lớn.

Các hiệp hội và cộng đồng doanh nghiệp trong ngành đã cam kết “nói không với gỗ bất hợp pháp” thông qua việc nâng cao ý thức xây dựng hệ thống trách nhiệm giải trình nguồn gốc gỗ trong doanh nghiệp và trong toàn bộ chuỗi cung ứng, đưa ngành chế biến gỗ trở thành ngành sản xuất bền vững bằng nguyên liệu gỗ hợp pháp.

Theo ông Nguyễn Chiến Thắng, Giám đốc điều hành Công ty Scansia Pacific ở tỉnh Đồng Nai, “nguồn nguyên liệu mà chúng tôi đang sử dụng đa số là gỗ keo. Gỗ keo thì trong nước chúng ta đang trồng rất nhiều nhưng những hộ nông dân trồng manh mún, rất ít công ty có diện tích trồng lớn. Mục tiêu của chúng tôi là sẽ xây dựng vùng nguyên liệu 10.000 hecta, đủ cung ứng nhu cầu của công ty” – ông Thắng nói.

Cùng với chủ động dẫn nguồn nguyên liệu, các doanh nghiệp cũng xác định sẽ tăng sức cạnh tranh bằng quản trị, năng suất lao động, đổi mới công nghệ chế biến... Ngành nông nghiệp cả nước đang đẩy mạnh thâm canh 4,1 triệu hecta rừng trồng, rừng sản xuất để bảo đảm lượng gỗ cung cấp cho công nghiệp chế biến. Nhiệm vụ của các doanh nghiệp là làm sao để ngành chế biến, xuất khẩu gỗ và sản phẩm từ gỗ ngày càng mang lại hiệu quả kinh tế cao. 

FAVORABLE MARKET: TO EXPORT FOREST PRODUCTS IN 2018 COULD REACH US\$9 BILLION



According to Mr. Huynh Van Hanh, Vice Chairman of the Handicraft and Wood Industry Association of HCMC (HAWA), when Vietnam has completed the signing of the FTA, timber businesses have the opportunity to diversify the markets and timber resources so that they are not passive as wood prices are dramatically up, and it is necessary to invest in technology to increase productivity, stabilize quality and reduce production cost, hoping to achieve export target of US\$9 billion.

On the other hand, China is currently restricting the development of labor-intensive industries, including woodworking. Meanwhile, Vietnam's timber industry is still developing but has labor-intensive limitation by new technology. Many enterprises said that the woodworking technologies are new and effective, they can import and put into production immediately.

The previous orders in Chinese market are transferred to a lot of Vietnamese businesses. Commenting on this opportunity, Mr. Dien Quang Hiep, General Director of Mifaco Company, a member of HAWA Executive Board said: “The China Government has had the developed direction of no longer focusing on the labor-intensive industries, including the woodworking industry for recent years. Therefore, this is also an objective condition which makes advantages. I think this is an important thing, moreover we improve the production capacity, create good development speed.

Along with the transferred orders from the Chinese market, the US and EU markets are still identified as

the key markets of the timber industry in 2018, when the export turnover to these markets always grows best. In addition, the domestic market has been paid more attention by enterprises for recent years. Many businesses have chosen to the segment themselves, the remaining problem is to choose partners in conformity with the manufacture scale.

Associations and business communities in the industry have committed to “say no to illegal timber” by raising awareness of the establishment of a due diligence system for timber resources in the enterprise and throughout the supply chain, making the woodworking industry become a sustainable manufacture industry via legal timber materials.

According to Mr. Nguyen Chien Thang, Managing Director of Scansia Pacific Company in Dong Nai Province, “we use are mostly acacia. Acacia is being grown much in the domestic forests, but the farm households are planting very small, very few companies have a large plantation area. Our goal is to build a 10,000 hectare of material area to meet the demand of the company,” Thang said.

Together with the gradual initiative of raw material resources, enterprises also determine to increase their competitiveness through management, improving labor productivity, innovation in processing technology etc. The agricultural sector in the whole country is pushing the intensive farming of 4.1 million ha of plantation forests and production forests in order to ensure timber supply for the processing industry. The tasks of businesses increasingly make the woodworking and export industry and wood products achieve high economic efficiency. 

NGHIÊN CỨU, THIẾT KẾ, CHẾ TẠO THIẾT BỊ TỰ ĐỘNG PHÂN LOẠI VÁN GỖ THANH THEO ĐỘ ẨM

▼ TRUNG TÂM TƯ VẤN THIẾT KẾ CÔNG NGHIỆP –
VIỆN NGHIÊN CỨU CƠ KHÍ

Với việc phát triển của ngành công nghiệp gỗ trong nước, ở Việt Nam ngày càng có nhiều nhà máy sản xuất và chế biến các sản phẩm gỗ đồ nội thất... được tổ hợp từ ván thanh. Để nâng cao chất lượng sản phẩm, gỗ ván thanh được xác định độ ẩm và phân loại. Nhằm bắt được nhu cầu đó, Viện Nghiên cứu Cơ khí đã nghiên cứu, thiết kế, chế tạo thành công thiết bị tự động phân loại ván gỗ thanh theo độ ẩm.

Nguyên lý hoạt động: Gỗ ván thanh được nạp vào phần nạp gỗ của băng tải, qua phần dẫn hướng để đi qua sensor đo độ ẩm FMI. Gỗ được đo độ ẩm và tách riêng tự động phần cùng loại nhờ hệ thống khí nén được điều khiển bởi bộ PLC S7-1200. Tốc độ của băng tải được điều chỉnh bởi biến tần.



FMI- Woodland



FMI- Nafoco



FMI- Scansia Pacific

Hình ảnh thiết bị được lắp đặt tại các nhà máy

Sản phẩm với những ưu điểm như:

- Thiết bị phân loại được tích hợp trong nước thay thế hàng nhập khẩu, có tính thẩm mỹ cao, chất lượng tốt, lập trình tối ưu được tính năng của sen sơ đo độ ẩm gỗ FMI (hãng Brookhuis).
- Năng suất làm việc đạt tốc độ phân loại từ 150 – 200 m/phút,
- Hệ thống khí nén phân loại hoạt động ổn định,
- Kiểm soát được phần mềm, tự động hóa nhờ bộ điều khiển PLC S7-1200,

- Tiết kiệm chi phí nhân công, nâng cao năng suất lao động,
- Tỷ lệ phân loại gỗ đạt 100%

Thiết bị tự động phân loại ván gỗ thanh theo độ ẩm trên đã được Viện Nghiên cứu Cơ khí lắp đặt tại các nhà máy chế biến gỗ như: Công ty cổ phần Woodland, Công ty cổ phần Lâm Sản Nam Định (Nafoco), Công ty TNHH Scansia Pacific... Thiết bị đã đáp ứng được yêu cầu của các nhà máy để ra, thuận tiện trong thao tác vận hành ▼

VƯƠNG QUỐC ANH: NHÀ MÁY AXETYLAT GỖ TRICOYA ĐẦU TIÊN TRÊN THẾ GIỚI KHỞI CÔNG

Vương quốc Anh – Công ty Tricoya Technologies Ltd. đã khởi công vào giai đoạn đầu của quá trình xây dựng tại nhà máy sản xuất axetat Tricoya đầu tiên trên thế giới tại Saltend Chemicals Plant, Hull ở Anh. Tricoya, MDF được chế biến đặc biệt để sử dụng ngoài trời và bảo đảm sử dụng trong 50 năm, đã được giới thiệu đến thị trường Hoa Kỳ tại Hội chợ AWFS 2017. Tại Ireland, Tricoya được sản xuất trong các hoạt động sản xuất gỗ được thiết kế thông minh bởi Medite Smart.

Nhà máy mới đang được góp vốn, xây dựng và hoạt động bởi một nhóm các công ty được thành lập vào tháng 3 năm 2017 bao gồm công ty Accsys Technologies, BP Ventures, BP Chemicals, Medite, Quỹ Tăng trưởng Doanh nghiệp (BGF) và Volantis. Nhà máy cũng đã nhận được tài trợ từ Chương trình Tăng trưởng Cảng Xanh và từ chương trình LIFE của EU. Buổi lễ khởi công đã có sự tham dự của đại diện từ Hiệp hội Tricoya (Accsys Technologies, BP và Medite) và tham gia với các đại diện từ Engie Fabricom (nhà thầu chính), Hull City Council, South West Holderness Ward và một nhóm địa phương của Tricoya Technologies Ltd.

Dự kiến nhà máy sẽ hoàn thành vào đầu năm 2019, và sẽ cung cấp khoảng 30 việc làm vĩnh viễn và 130 công việc khác cho giai đoạn xây dựng. Khu vực Hull địa phương đã nhận được hơn 3 tỷ bảng Anh đầu tư kể từ năm 2012 tạo ra hơn 4.000 việc làm cho đến nay.

Bảng gỗ Tricoya được thiết kế như thế nào? Các nguyên tố gỗ đã axetyl hóa Tricoya (bao gồm cả các mảnh vụn, thớ và hạt) là một cuộc cách mạng trong công nghệ thớ gỗ chế biến. Tricoya được công nhận rộng rãi như là tiêu chuẩn vàng để sản xuất các tấm gỗ hiệu suất cao có thể được sử dụng trong môi trường ẩm ướt, cả bên trong và ngoài mặt đất. Các tấm Tricoya kết hợp tính ổn định và độ bền của các vật liệu phi gỗ với tất cả các ưu điểm của tấm gỗ như tính bền vững, tính linh hoạt, trọng lượng nhẹ và dễ sử dụng, lắp đặt, phủ và tạo hình. Bảng Tricoya là sự đổi mới lớn nhất trong ngành công nghiệp gỗ trong 30 năm và được đảm bảo trong 50 năm trên mặt đất, 25 năm dưới mặt đất.



Tricoya là không độc hại không có hạn chế khi không sử dụng hoặc tái sử dụng tấm. Tất cả gỗ được sử dụng trong quá trình sản xuất Tricoya có nguồn gốc từ các nguồn tài nguyên bền vững như gỗ được chứng nhận, khai hoang hoặc tái chế. Tricoya phù hợp với EUTR và được sản xuất từ nguồn phát triển nhanh, được quản lý tốt và hợp pháp. Với độ bền và tính ổn định cao Tricoya có tuổi thọ dài hơn đáng kể so với sản phẩm gỗ chưa biến dẫn đến tần suất bảo trì thấp hơn.

Coillte là một công ty lâm nghiệp thương mại, thuộc sở hữu của Cộng hòa Ireland, quản lý khoảng 7% đất của đất nước. Coillte hoạt động dưới ba công ty kinh doanh mạnh mẽ từ đất này - kinh doanh lâm nghiệp cốt lõi, một doanh nghiệp sản xuất tấm gỗ MEDITE SMARTPLY và kinh doanh các giải pháp đất đai. Coillte quản lý tài sản với giá trị 1,5 tỷ Euro và trong năm tài chính 31 tháng 12 năm 2016 nó tạo ra EBITDA với 98,3 triệu euro. Tấm nhìn của Coillte là trở thành công ty lâm nghiệp và giải pháp đất đai tốt nhất ở Châu Âu. Để tìm hiểu thêm, hãy truy cập www.coillte.ie

GỖ SÔI BIẾN ĐỔI NHIỆT tại Hội chợ quốc tế đồ gỗ và nội thất Singapore (IFFS) - Tháng 3/2018

Hội đồng xuất khẩu gỗ cứng Hoa Kỳ (AHEC) là tổ chức nổi tiếng về những gian hàng trưng bày tại hội chợ IFFS gần đây, tổ chức này đã trưng bày loại gỗ bắt mắt đó là gỗ sôi đổi nhiệt Hoa Kỳ (TMT) trong tháng 3 năm nay

Với hầu hết các loại gỗ cứng Hoa Kỳ, như gỗ sồi trắng, sồi đỏ, uất kim hương/dương, gỗ thích và anh đào, chỉ thích hợp làm nội thất, trừ khi chúng được xử lý, việc giới thiệu gỗ sồi đỏ và trắng biến đổi nhiệt Hoa Kỳ đã mở rộng phạm vi ứng dụng bao gồm lớp sơn phủ bên ngoài ngoại thất, đồ gỗ ngoài trời. Các công trình trước đó sử dụng gỗ uất kim hương và tần bì đã thành công với một số dự án cao cấp trên khắp thế giới. Việc sản xuất thành công gỗ sôi đổi nhiệt Hoa Kỳ (TMT) cho thấy có thể sử dụng loại gỗ này trong điều kiện khí hậu ẩm ướt và ngoài trời. Phương thức chế biến gỗ mềm trong nhiều năm qua có thể liên quan đến hơi nước, chân không hoặc áp suất, còn việc giới thiệu gỗ cứng Hoa Kỳ là tương đối mới.

Khách tham quan tại hội chợ IFFS có thể thấy được tính thẩm mỹ của gỗ sồi TMT và đánh giá độ bền của nó. Hai dãy đồ gỗ dùng sồi đỏ và sồi trắng của nhà thiết kế người Singapore Jarrod Lim đã được trưng bày trong một gian hàng ấn tượng xây dựng bằng vật liệu chế biến ở Indonesia bởi hãng Omega Mas ở Java. Một trong những bộ sưu tập đồ gỗ đã được đưa ra tại triển lãm IFMAC ở Jakarta vào tháng 9, sau đó được thử nghiệm dưới trời mưa của Indonesia trong 5 tháng. Sau khi chà nhám làm cho sáng lên, sản phẩm đã được gửi đến Singapore tham dự hội chợ, khách thăm quan không đổi và do đó không để ý thấy, nhiều người trong số họ đã nhận xét rằng sản phẩm như sử dụng gỗ óc chó. Màu sắc thay đổi và tối hơn với quy trình TMT và có ưu điểm hơn việc nhuộm bằng cách làm đổi màu từ trong ra ngoài, tạo thuận

lợi cho cửa và đúc với màu sắc nhất quán sau khi cắt.

Phát biểu tại hội chợ, ông John Chan nói: “Sáng kiến này đã nhận được sự chào đón của một số người mua, những người quan tâm nhiều điều này, đặc biệt là từ nguồn tài nguyên hợp pháp và bền vững. Sồi Hoa Kỳ chiếm khoảng 40% lượng gỗ cứng quốc gia và đang phát triển nhanh hơn số lượng được thu hoạch.”



www.americanhardwood.org

Rm 2005, 20/F, Lippo Centre Tower One,
89 Queensway, Admiralty, Hồng Kông

Nguồn ảnh: michael@turnstonesingapore.com



Jarrod Lim - Nhà thiết kế người Singapore với sản phẩm làm bằng gỗ sồi đỏ biến đổi nhiệt tại triển lãm IFFS năm 2018



Gỗ sồi đỏ biến đổi nhiệt sau 5 tháng thử nghiệm mùa mưa ở Java tại Indonesia

Kiến trúc nhà tổ chim

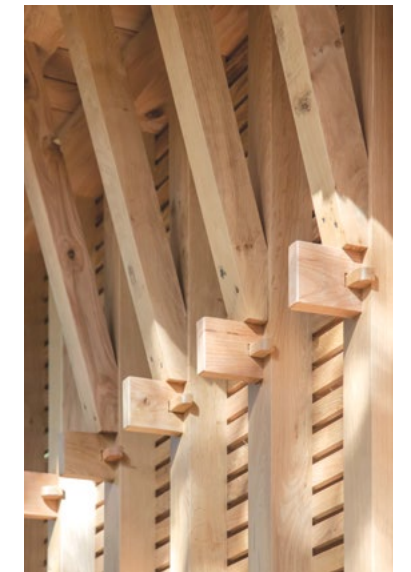


GV

Kiến trúc nhà tổ chim này là nơi yên tĩnh và nội tâm, nơi mà người ta có thể cảm nhận sự liên kết chặt chẽ giữa thiên nhiên và bản thân mình. Không có các chức năng thông thường của một ngôi nhà tuy nhiên không gian này có mục đích riêng của nó: một ngôi nhà kiểu đền. Nguồn gốc tạo ra nó khá khiêm tốn, mặc dù không thiếu phần bất ngờ, thực dụng, sáng tạo và tinh vi trong thiết kế và giải pháp, nó chính là một viên ngọc quý nhỏ bé của kiến trúc Minhho bản địa. Được xây dựng vào cuối thế kỷ XIX, điểm xuất phát của nó là nhà kho ở Bắc Bộ Đào Nha truyền thống

đứng trên nền đá granit. Một mái nhà thông thường kết hợp thành ngôi nhà giống tổ chim bồ câu. Cuối cùng, không gian phần giữa được sử dụng để phơi khô ngũ cốc, với hai tấm gỗ lớn để kiểm soát luồng gió đi vào.

Thiết kế đáng kinh ngạc này là sự kết hợp thông minh của ba loại hình bản địa rất phổ biến vẫn còn trong ký ức của chúng ta (nhà kho, nhà chim bồ câu, lán phơi). Tuy nhiên, việc xây dựng gặp không ít khó khăn. Ngôi nhà được xây dựng từ gỗ sồi, cấu trúc được xây dựng theo yêu cầu của công trình nhưng không nhận được sự bảo dưỡng thường xuyên nên gỗ bị phân hủy nhanh chóng; mặc dù vẫn đứng vững bằng thép cáp trải dài từ các



cây liên kế. Mặc dù các mảnh gỗ thối cuối cùng có thể sử dụng được phép trong tài liệu đầy đủ của thiết kế và kỹ thuật xây dựng của ngôi nhà, mở các cánh cửa để tái thiết từng mảnh một, như cách mà Ise Jingu ở Nhật Bản cứ 20 năm lại xây dựng lại, nhưng ở đây với quy mô nông thôn miền bắc Bộ Đào Nha, bảo tồn một tài liệu xây dựng bằng tiếng bản ngữ và sử dụng kiến thức truyền thống của địa phương để đạt được điều đó.

Mặc dù nhiều lần thay đổi, nhưng không có hoạt động nông nghiệp trên ngôi nhà này nữa, do đó, nhà tổ chim xây dựng lại sẽ không phục vụ các chức năng ban đầu của nó trong tương lai

gần. Nó sẽ không có một mục đích sử dụng cụ thể: nó chỉ là không gian tự nhiên như nó vốn có mà thôi. Trường hợp này ngụ ý không chỉ tái thiết mà còn là sự chuyển đổi hình thành lên chủ đề của dự án. Kết quả là việc tái tạo lại phần nhà thiết kế tổ chim với thiết kế lại tất cả các chi tiết mộc mạc tinh tế và một số can thiệp cho phép sử dụng an toàn và tái sử dụng. Để khắc phục sự yếu ớt về cấu trúc ban đầu, một số lượng nhỏ các miếng gỗ ghép chéo đã được đưa vào các vị trí chiến lược, giống như các giải pháp áp dụng cho các tòa nhà cùng kỹ thuật xây dựng, loại hình và độ tuổi.

Hai cầu thang gỗ có thể gấp lại bên

trong cả hai vách hông của ngôi nhà và một cầu thang bên trong đi lên đỉnh của ngôi nhà, cuối cùng làm cho không gian huyền diệu đó có thể tiếp cận được. Ma trận dự án này đã được xây dựng lại nghiêm ngặt với yêu cầu bổ sung và can thiệp rất ít để làm cho nó có thể sử dụng, cho phép các kết nối cần thiết tối thiểu bên ngoài và bên trong. Ngôi nhà tổ chim bây giờ là khu bảo tồn giữa những tán cây, một biểu tượng trong cảnh quan nông thôn của vùng Minhho, và trải nghiệm của các bóng lá nhảy múa, làn gió nhẹ nhàng và chim hót vào buổi chiều cuối hè tạo đã miêu tả đầy đủ mục đích, chức năng và giá trị sử dụng mới của ngôi nhà..



CÔNG TY HẢI THỊNH:

Nắm thị hiếu, chiếm lĩnh thị trường

▼ GỖ VIỆT

Nằm trong làng nghề Vạn Điểm là một lợi thế với Công ty gỗ Hải Thịnh, nhưng để có thể phát triển trong xu thế hội nhập ngày càng nhanh của ngành gỗ Việt Nam, và thị hiếu đa dạng của người tiêu dùng trong nước, Hải Thịnh đã phải mất nhiều thời gian để nắm được thị trường chính và xu hướng mua sắm của người Việt Nam trong nhiều năm qua.

Theo ông Phùng Đăng Tường – Giám đốc công ty Hải Thịnh, kiêm Chủ tịch Hội gỗ Vạn Điểm, hiện nay mỗi làng nghề đều có kênh phân phối riêng hướng tới các nhóm đối tượng riêng. Trên thực tế Vạn Điểm có mối liên quan tới khu vực miền Nam là do



người Vạn Điểm làm ăn sinh sống ở khu vực Hồ Nai nhiều, do vậy có kết nối với người địa phương với nhau, giúp cho hàng hóa bán vào trong thị trường miền Nam, bám sát với thị hiếu tiêu dùng của người trong Nam so với các làng nghề khác. Ở miền Nam họ không đòi hỏi kỹ thuật quá, họ cần giá thành cạnh tranh. Ngoài ra hàng vạn điểm có những sản phẩm tinh xảo bán cho khách tiêu dùng ngoài Bắc. Các gian hàng /showroom ở làng nghề thường phục vụ cho khách hàng ngoài Bắc.

Đó là một đặc thù kinh doanh của làng nghề Vạn Điểm, và doanh nghiệp gỗ Hải Thịnh đã nắm bắt được hướng đi này, và coi đó là một trong những thị trường chính của Hải Thịnh. Sau đó, công ty bắt đầu điều tra thị hiếu người tiêu dùng, và phân khúc thị trường chính của Hải Thịnh, để có hướng sản xuất và phát triển tốt nhất. Cho đến nay, Hải Thịnh tự tin với việc nắm được phân khúc khách hàng phù hợp với hướng kinh doanh của mình, để tạo ra dòng sản phẩm thích hợp, cũng như

tạo ra nét đặc thù riêng cho sản phẩm của Hải Thịnh.

Nguyên liệu để chế biến của công ty cũng có sự thay đổi lớn trong gần 10 năm qua, khi các sản phẩm đều được sản xuất từ gỗ Hương nhập khẩu từ châu Phi, vì vân gỗ Hương châu Phi đẹp hơn so với các loại đến từ Lào, Campuchia hay Trung Quốc. Nguồn nhập khẩu ổn định đã giúp công ty thực hiện được những kế hoạch của mình một cách dài hơi và dôi dào về mẫu mã. ▼

VÁN ÉP PHỦ PHIM

TRỤ SỞ CHÍNH

Lầu 11, toà nhà Centre Point, 106 Nguyễn Văn Trỗi,
Quận Phú Nhuận, TP. HCM.

NHÀ MÁY SẢN XUẤT

Đường N2-N3 KCN Nam Tân Uyên mở rộng, Huyện Tân
Uyên, Tỉnh Bình Dương, Việt Nam.

0977 668 000 | sales@tekcom.vn | tekcom.vn

TECOM®
TOGETHER BUILDING THE BEST

CE
EN 13986

DAO BÀO XOẮN: Dẫn đầu cuộc cách mạng công nghệ gỗ

GO VIET

Sự thay đổi công nghệ là để tiết kiệm năng lượng và giảm khí thải. Cuộc cải cách sản phẩm từ dao bào thẳng thành dao bào xoắn đã trở thành dao tiêu chuẩn ở châu Âu và Mỹ.

Nói đơn giản là dao bào truyền thống phụ thuộc vào độ bén của lưỡi và độ cứng của vật liệu khi đã qua xử lý. Dao xoắn được thiết kế khoa học hơn nhiều vì nó phân bố theo từng điểm trên mỗi lưỡi dao và bạn có thể điều chỉnh các góc của các đầu cho phù hợp với vật liệu đã qua xử lý.

Quá trình cắt gỗ của máy cắt gỗ là một quá trình phức tạp, khi cắt với tốc độ cao, gỗ có thể bị biến dạng do một số yếu tố như bản chất của gỗ (sợi gỗ, vòng đời, loại gỗ, độ ẩm và nhiệt độ), đặc điểm của dao (góc và độ bén) và thông số cắt (chiều sâu và tốc độ cắt). Bước cuối cùng trong quá trình chế biến gỗ thành nguyên liệu đó là định hình và bào, chúng ta thuowgfsử

dụng dao bào để làm cho bề mặt gỗ trơn láng, đáp ứng được nhu cầu của khách hàng. Với dao bào truyền thống, toàn bộ lưỡi dao sẽ đánh gỗ cùng một đơn vị thời gian, do đó áp lực cắt lớn hơn, mức độ tiếng ồn và dòng điện sẽ cao hơn, nó có thể xảy ra tình trạng cháy gỗ trên bề mặt cắt. Nhưng đối với dao bào xoắn được sử dụng phổ biến ở châu Âu và Mỹ, loại dao này vừa đáp ứng nhu cầu bảo tồn năng lượng và giảm khí thải, vừa giúp bạn tiết kiệm rất nhiều điện tích. Dao bào xoắn được thiết kế rất khoa học, phân bố hợp lý từng lưỡi dao trên thân dao cắt một đơn vị thời gian, sẽ làm cho bề mặt gỗ đẹp hơn, áp lực cắt sẽ nhỏ hơn và giảm tiếng ồn. vì thế, dao bào xoắn luôn là sự lựa chọn tối ưu cho ngành gỗ. 



CÔNG TY TNHH BCA

Địa chỉ: Khu Phố Phước Hải – Phường Thái Hòa – Thị xã Tân Uyên – Tỉnh Bình Dương

Tel: 0274 -3791 688/788/988 Ext :124

Fax: 0274 -3752 557

<https://www.facebook.com/ctybca/>



Xuất khẩu gỗ cứng xẻ Hoa Kỳ sang châu Á tăng mạnh trong năm 2017

Năm 2017 là năm xuất khẩu gỗ cứng Hoa Kỳ lớn nhất từ trước đến nay, tăng 17% về giá trị gỗ xẻ so với năm 2016. Điều này giúp ngành gỗ xẻ Hoa Kỳ đạt 2,64 tỷ đô la Mỹ với các lô hàng gỗ xẻ đi khắp nơi trên thế giới trong năm 2017.

Nhu cầu của Trung Quốc đối với gỗ cứng Hoa Kỳ tiếp tục tăng. Các nhà sản xuất Hoa Kỳ đã chứng kiến mức tăng 26% về giá trị và 20% về khối lượng gỗ xẻ xuất khẩu, đưa tổng kim ngạch nhập khẩu của Trung Quốc lên hơn 1,5 tỷ đô la trong năm ngoái. Con số này tương đương 57% tổng số gỗ về giá trị được vận chuyển sang Trung Quốc.

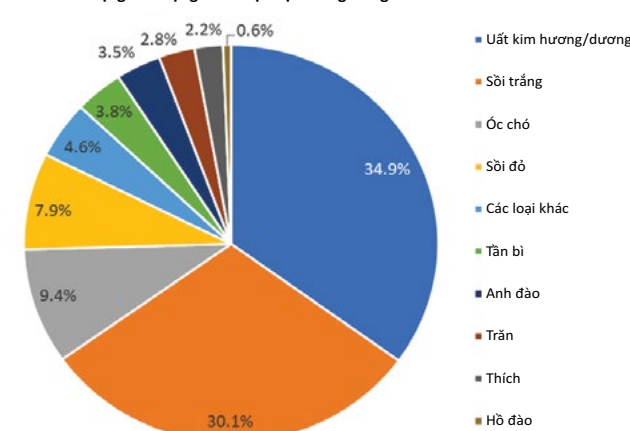
Xuất khẩu gỗ tròn toàn cầu tăng 3% về lượng và 18% về giá trị trong năm, nhưng sự thay đổi nhu cầu tiêu dùng đã khiến Trung Quốc phải mua một lượng lớn hơn con số này so với những năm trước đó. Xuất khẩu gỗ sồi đỏ sang Trung Quốc tăng gấp đôi trong năm 2017 so với năm 2016.

Việt Nam hiện là thị trường xuất khẩu lớn thứ 2 về gỗ xẻ Hoa Kỳ ngoài khu vực Bắc Mỹ, tiếp tục tăng trưởng ổn định. Xuất khẩu gỗ xẻ đã tăng 22% về giá trị và 18% về số lượng vào năm 2017. Các lô hàng gỗ xẻ có khối lượng 444.862 m³, trong đó gỗ uất kim hương/dương tăng 27% về khối lượng

chiếm 258.586 m³, chiếm 58% lượng gỗ cứng Hoa Kỳ nhập khẩu của Việt Nam. Gỗ sồi trắng là loại gỗ thứ hai tiếp sau loại gỗ sồi đỏ có hiệu suất tốt nhất - tăng 22% mặc dù trước đây loại gỗ này tăng trưởng rất ít. Cả gỗ anh đào và gỗ thích đều phục hồi mức nhập khẩu trước đó.

Lượng nhập khẩu của Malaysia tăng 11% với ba loại gỗ nhập khẩu nhiều nhất là gỗ sồi trắng, óc chó và uất kim hương. Thái Lan vẫn duy trì mức tiêu thụ của mình với hai loại gỗ nhập nhiều nhất là gỗ sồi trắng và uất kim hương. Indonesia giảm nhẹ 3% về khối lượng và Philippines tăng 62% nhưng vẫn là nước nhập khẩu lượng nhỏ gỗ cứng Hoa Kỳ. Nhìn chung, Đông Nam Á đã nhập khẩu hơn USD 0,26 tỷ giá trị - phần lớn là từ Việt Nam. Xuất khẩu gỗ tròn sang khu vực này chiếm USD49 triệu - tăng 6%.

Các loại gỗ sử dụng nhiều tại thị trường Đông Nam Á



Bình luận về số liệu trên, Ông John Chan, Giám đốc khu vực của Hội đồng xuất khẩu gỗ cứng Hoa Kỳ (AHEC) cho hay: “Đây là kết quả khả quan nhất và ủng hộ quyết tâm của chúng tôi để hỗ trợ xúc tiến các thị trường ở Trung Quốc và Đông Nam Á. Trong thời gian tới, chúng tôi muốn thấy sự gia tăng tiêu thụ sồi đỏ vì đây là một trong những loại gỗ cứng có sẵn ở Hoa Kỳ và là loài thích hợp sản xuất đồ nội thất.”

Các nước Đông Nam Á	3 loại gỗ hàng đầu Triệu USD (% tăng/giảm)
Việt Nam	Uất kim hương/dương (USD81.6 triệu, 26%); Sồi trắng (USD46.1 triệu, 12%); Sồi đỏ (USD16.8 triệu, 35%)
Malaysia	Sồi trắng (USD10.8 triệu, 28%); Óc chó (USD4.1 triệu, 37%); Uất kim hương/dương (USD3.2 triệu, 31%)
Indonesia	Sồi trắng (USD12.9 triệu, 14%); Óc chó (USD4.2 triệu, 43%); Sồi đỏ (USD1.5 triệu, 2%)
Thái Lan	Sồi trắng (USD7.9 triệu, 14%); Uất kim hương/dương (USD4.1 triệu, 4%); Tần bì (USD2.8 triệu, -16%)
Philippin	Uất kim hương/dương (USD0.36 triệu, 252%); Sồi trắng (USD0.28 triệu, 35%); Óc chó (USD0.13 triệu, -51%)
Singapo	Sồi trắng (USD0.18 triệu, 1%); Sồi đỏ (USD0.067 triệu, -14%); Tần bì (USD0.051 triệu, -16%)

www.americanhardwood.org

NHẬP KHẨU GỖ TỪ CHÂU PHI:

Có thể kiểm soát rủi ro

Gỗ nguyên liệu nhập khẩu vẫn đóng vai trò rất quan trọng cho ngành chế biến gỗ xuất khẩu nhưng cần kiểm soát rủi ro nguồn gỗ này bằng cách minh bạch thông tin và tránh những nguồn tiềm ẩn nhiều rủi ro như các nước đến từ châu Phi.



Châu Phi đang trở thành nguồn cung gỗ nguyên liệu quan trọng cho Việt Nam với lượng gỗ nhập về tiếp tục tăng. Đáng chú ý, lượng gỗ tròn nhập về hàng năm lên đến 800.000 m³, chiếm gần 20% tổng lượng gỗ nhập khẩu. Hiện nay, nguyên liệu gỗ nhập khẩu từ châu Phi chủ yếu để phục vụ thị trường nội địa, đặc biệt là gỗ lim, xoan đào..., một số khác (cắm, gỗ đỏ, hương) được gia công chế biến thành bán thành phẩm để xuất khẩu sang Trung Quốc.

Trong các quốc gia thuộc khu vực châu Phi, đã có 5 quốc gia kí Hiệp định Đối tác Tự nguyện VPA/FLEGT với EU. Trong các quốc gia này, Cameroon và Ghana là 2 quốc gia có lượng cung gỗ lớn nhất cho Việt Nam. Hiện các quốc gia này đang thiết lập hệ thống đảm bảo tính hợp pháp của nguồn gỗ nguyên liệu. Trong tương lai, khi hệ thống này được đưa vào vận hành, gỗ nhập khẩu vào Việt Nam từ các nguồn cung này sẽ đáp ứng các yêu cầu của VPA/FLEGT về tính hợp pháp của nguồn gỗ nguyên liệu.

Theo ông Nguyễn Tôn Quyền,

Phó Chủ tịch Hiệp hội gỗ và lâm sản Việt Nam, nhập gỗ nguyên liệu từ châu Phi có thể gặp rủi ro về tính hợp pháp. Vì một số quốc gia tình trạng gỗ khai thác bất hợp pháp vẫn diễn ra với tần suất và quy mô lớn. Theo đó, Việt Nam nhập khẩu gỗ nguyên liệu từ các nguồn này cũng phải đối mặt với các rủi ro về tính hợp pháp.

Để tránh các tác động tiêu cực và giảm rủi ro, về nguồn gỗ nguyên liệu, các doanh nghiệp cần chủ động tiếp cận nguồn thông tin, không chỉ về các chính sách, thay đổi của chính sách quản lý tài nguyên tại các quốc

gia cung gỗ cho mình mà cả các thông tin có liên quan trực tiếp đến các loài nhập khẩu. Các cơ quan quản lý, bao gồm các đại diện thương mại của Việt Nam tại Châu Phi và các hiệp hội gỗ có vai trò rất lớn trong việc thu thập thông tin liên quan đến gỗ nhập khẩu và cung cấp cho doanh nghiệp nhập khẩu. Điều này sẽ trực tiếp góp phần giảm thiểu rủi ro cho doanh nghiệp, góp phần vào duy trì và phát triển thương mại gỗ bền vững giữa Việt Nam và các quốc gia châu Phi trong tương lai.

Trong khi đó, đại diện công ty Tài Anh đánh giá, cũng không có quá nhiều rủi ro khi nhập gỗ từ châu Phi, vì khi nhập phải có giấy tờ đầy đủ theo quy định, và lý lịch gỗ được xác định rõ ràng mới hợp tác kinh doanh. Tài

Anh đã nhập khẩu gỗ từ châu Phi từ năm 2003, và công ty nắm được khá rõ nguồn gốc các loại gỗ, vì gỗ từ thị trường này thì cũng là rừng của người các nhà đầu tư châu Âu.

Những chủ rừng ở châu Phi rất minh bạch về thuế, họ đo đạc minh bạch, và có sai số để trừ đi phần sâu bệnh. Nhập khẩu gỗ từ châu Phi về minh bạch về lượng và loài, không có sự gian lận. Riêng trong năm 2017 công ty Tài Anh nhập khoảng trên 150.000 m³ từ thị trường châu Phi. Công ty cũng nhập khẩu gỗ từ Châu Âu như gỗ tần bì, sồi, nhưng không đáng kể, chỉ chiếm khoảng 5%.

Nhưng ông Nguyễn Kiên Giang – Phó chỉ cục Hải Quan Hải Phòng cũng khuyến cáo, không phải nguồn gỗ từ châu Phi nào cũng an toàn, ví dụ

đối với loại gỗ nhập khẩu từ Nigeria, Kenya.. các đơn vị Hải quan đều xếp vào loại có rủi ro cao, nên phải kiểm tra giấy phép và kiểm tra chuyên ngành hoặc có thể kiểm tra thực tế.

Trong nhập khẩu gỗ và sản phẩm gỗ có hai dạng, một loại cắm/nằm trong danh mục CITES và một loại nhập khẩu bình thường. Theo quy định của Bộ Nông nghiệp và phát triển nông thôn mà cụ thể là Danh mục các loại gỗ nằm trong phụ lục CITES, thì những loại gỗ nào nằm trong CITES phải có giấy phép nhập khẩu của cơ quan CITES Việt Nam. Như vậy để nhập khẩu loại gỗ này thì Cơ quan CITES Việt Nam yêu cầu phải có giấy phép của nước xuất khẩu như vậy gỗ phải hợp pháp từ nước xuất khẩu thì về Việt Nam họ mới cấp CITES.

IMPORTING TIMBER FROM AFRICA: BE ABLE TO CONTROL RISKS

Imported timber materials still play a very important role in the export woodworking industry, but it is necessary to control the risks of this timber resources by transparent information and avoiding potentially risky resources such as those from Africa.



Africa is becoming an important timber material supply for Vietnam with increasing the volume of imported timber. Notably, the imported volume of logs annually to 800,000 m3 account for nearly 20% of total timber imports. Currently, the imported timber from Africa mainly serves for the domestic market, especially tali, sapele etc, others (paorosa, doussie, burma padauk) are processed into semi-finished products for export to China.

In African countries, five countries signed the Voluntary

Partnership Agreement/ Forest Law Enforcement, Governance and Trade (VPA/FLEGT) with the EU. In these countries, Cameroon and Ghana are the two countries with the largest timber supply to Vietnam. These countries are establishing the system to ensure the legality of timber materials. In the future, when this system is put into operation, import timber into Vietnam from these resources will meet the requirements of the VPA/ FLEGT on the legality of timber material.

According to Nguyen Ton Quyen, Vice President of the Vietnam Timber and Forest Products Association, importing timber

from Africa is able to be a legal risk. For some countries, illegal logging is occurring on a large scale and frequency. Accordingly, Vietnam's imports the timber materials from these resources also are facing with legal risks.

In order to avoid negative impacts and reduce the risks of timber materials, enterprises need to access information sources proactively, not only on policies and changes in the policies of natural resource management in the countries where supply timber and information on directly imported species. The State authorities, including Vietnamese trade representatives in Africa and timber

associations, play a very important role in collecting information related to imported timber and providing it for import businesses. This will directly contribute to reducing risks for businesses, maintaining and developing the sustainable timber trade between Vietnam and African countries in the future.

At the same time, a representative of Tai Anh Import and Export Co., Ltd said that there are not too many risks as importing timber from Africa, because the import must comply with full documents as prescribed, and the wood origin is clearly defined. Tai Anh Company has been importing the timber from Africa since 2003, and the company has a clear grasp of the timber origin, as the timber from this

market is also the forest of European investors.

The forest owners in Africa are very transparent about taxes, they measure transparently, and there are errors to subtract the pest. The import timber from Africa are transparent about the volume and species without fraud. Particularly in 2017, Tai Anh Company imported timber about 150,000 m3 from African market. The company also imported ash, oak from the EU but their volume is not much, only account for about 5%.

However, Mr Nguyen Kien Giang - Deputy Manager of Hai Phong Customs also recommends that it is not all timber resources from Africa to be safe, for example timber imported from Nigeria, Kenya etc. The Customs

authorities grade these timber resources in high risk, they must examine the permits, the specialty or the reality.

There are two import types of timber and wood products, one type is prohibited/included in the CITES and one type is normally imported. According to the regulations of the Ministry of Agriculture and Rural Development, specifically the list of timber in the CITES appendix must have import permits from the CITES Vietnam. Thus, in order to import these timber species, the CITES Vietnam requires the permit from export country, thus the timber must be legal from the export country, then they have just granted the CITES in Vietnam.

THAM KHẢO GIÁ MỘT SỐ LOẠI GỖ TRÒN, GỖ XẺ NHẬP KHẨU
THÁNG 2/2018

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá (USD/1m³)
GIÁ GỖ BẠCH ĐÀN XẺ		
Nhập khẩu từ Australia		
Gỗ Bạch đàn Grandis xẻ, FSC. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 110 mm trở lên, dài: 1.5-3.0 m	CIF	300
Nhập khẩu từ UruGuay		
Gỗ Bạch đàn Grandis xẻ, FSC. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 203 - 248 mm, dài: 4.1 - 5.01 m, loại B	CIF	255
Gỗ Bạch đàn Grandis xẻ, FSC. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 206 - 241 mm, dài: 4.7 - 5.01 m, loại A	CIF	315
Gỗ Bạch đàn Grandis xẻ, FSC. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 216 mm trở lên, dài: 4.7 - 5.01 m, loại A	CIF	330
Nhập khẩu từ Brazil		
Gỗ Bạch đàn xẻ, Grandis, FSC. Quy cách: dày: 19/25/28 mm, rộng: 76 -190 mm, dài: 1.5 m - 3.05 m	CIF	325
Gỗ Bạch đàn Grandis xẻ, FSC. Quy cách: dày: 30/38/50 mm, rộng: 75-150 mm, trở lên, dài: 1.5 m - 3.05 m	CIF	335
GIÁ GỖ LIM XẺ		
Nhập khẩu từ Cameroon		
Gỗ lim -Tali. Quy cách: dày: 120 mm, rộng: 260 mm trở lên, dài: 2.6 m trở lên	FOB	360
Gỗ lim -Tali. Quy cách: dày: 40 mm, rộng: 100 mm trở lên, dài: 1.0 m trở lên	FOB	385
Gỗ lim -Tali, xẻ hộp. Quy cách: dày: 350- 610 mm, rộng: 350 - 540 mm trở lên, dài: 2.1 m - 5.6 m	FOB	680
Gỗ lim -Tali, xẻ hộp. Quy cách: dày: 330- 710 mm, rộng: 290 - 600 mm trở lên, dài: 2.2 m - 5.6 m	FOB	680
Gỗ lim -Tali, xẻ hộp. Quy cách: dày: 40/60 mm, rộng: 164 - 255 mm trở lên, dài: 2.4 m - 4.8 m	FOB	583
Gỗ lim -Tali. Quy cách: dày: 200 mm, rộng: 400 mm trở lên, dài: 2.1 m trở lên	FOB	429
GIÁ GỖ HƯƠNG XẺ		
Nhập khẩu từ Cameroon		
Gỗ Hương - Padouk. Quy cách: dày: 40 mm, rộng: 100 mm trở lên, dài: 1.0 m trở lên	FOB	350
Gỗ Hương - Padouk. Quy cách: dày: 120 mm, rộng: 260 mm trở lên, dài: 2.6 m trở lên	FOB	357
Gỗ Hương - Padouk. Quy cách: dày: 200 mm, rộng: 400 mm trở lên, dài: 2.1 m trở lên	FOB	459
GIÁ GỖ THÔNG XẺ		
Nhập khẩu từ New Zealand		
Gỗ thông. Quy cách: dày: 32 mm, rộng: 125 -150 mm, dài: 3.1 m - 4.9 m	CIF	430
Gỗ thông. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 200 mm, dài: 1.8 m - 6.0 m	CIF	215
Gỗ thông. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 100 mm, dài: 1.8 m trở lên	CIF	235
Gỗ thông. Quy cách: dày: 25/38/45/50 mm, rộng: 75-150 mm, dài: 2.4 m - 3.9 m	CIF	210
Gỗ thông. Quy cách: dày: 32 mm, rộng: 150/200 mm, dài: 2.1 m trở lên	CIF	245
Gỗ thông. Quy cách: dày: 25 mm, rộng: 125 -200 mm, dài: 2.5 m - 4.0 m	CIF	215
Gỗ thông. Quy cách: dày: 50 mm, rộng: 200 mm, dài: 4.5 - 6.0 m	CIF	220
Gỗ thông. Quy cách: dày: 28 mm, rộng: 170 mm, dài: 3.0 m	CIF	300
Gỗ thông. Quy cách: dày: 19 mm, rộng: 100 mm, dài: 3.0/4.0 m	CIF	305
Gỗ thông. Quy cách: dày: 22 mm, rộng: 100 mm, dài: 4.0 m	CIF	265
Gỗ thông. Quy cách: dày: 32/38 mm, rộng: 75/100 mm, dài: 3.0/4.0 m	CIF	295
Gỗ thông. Quy cách: dày: 22 mm, rộng: 120 mm, dài: 3.0 m	CIF	300
Gỗ thông. Quy cách: dày: 45 mm, rộng: 100 mm, dài: 3.0 m	CIF	295
Gỗ thông. Quy cách: dày: 95/97 mm, rộng: 35 -48 mm, dài: 3.0 m- 4.0 m	CIF	275
Nhập khẩu từ Chile		
Gỗ thông. Quy cách: dày: 11 -50 mm, rộng: 60 mm trở lên, dài: 1.5 m trở lên	CIF	225
Gỗ thông. Quy cách: dày: 45/ 50 mm, rộng: 100 - 200 mm trở lên, dài: 1.6 m - 3.25 m	CIF	215
Gỗ thông. Quy cách: dày: 28/ 50 mm, rộng: 100 - 150 mm trở lên, dài: 1.6 m - 3.2 m	CIF	230
Gỗ thông. Quy cách: dày: 25mm, rộng: 80 - 155 mm trở lên, dài: 3.2 m - 3.96 m	CIF	220
Gỗ thông. Quy cách: dày: 22/28 mm, rộng: 70 - 145 mm trở lên, dài: 1.6 m - 3.2 m	CIF	235
Gỗ thông. Quy cách: dày: 22 mm, rộng: 100 mm trở lên, dài: 3.2 m	CIF	300
Gỗ thông. Quy cách: dày: 37 mm, rộng: 100 -245 mm trở lên, dài: 2.5 m - 4.0 m	CIF	268
Gỗ thông. Quy cách: dày: 24 mm, rộng: 70 - 180 mm trở lên, dài: 2.5 m - 4.05 m	CIF	270
Gỗ thông. Quy cách: dày: 17 mm, rộng: 75 mm trở lên, dài: 1.8 m trở lên	CIF	245
Gỗ thông. Quy cách: dày: 20 mm, rộng: 100 mm trở lên, dài: 2.44m	CIF	270
Gỗ thông. Quy cách: dày: 17 mm, rộng: 90 mm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	CIF	270
GIÁ GỖ TEAK TRÒN		
Nhập khẩu từ Brazil		
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 60 - 69 cm, dài: 2.3 m	CIF	320
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 70 - 79 cm, dài: 2.3 m	CIF	370

Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 110 - 115 cm, dài: 2.3 m	CIF	595
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 116- 119 cm, dài: 2.3 m	CIF	620
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 120- 130 cm, dài: 2.3 m	CIF	670
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 131- 139 cm, dài: 2.3 m	CIF	745
Nhập khẩu từ Ecuador		
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 90 - 100 cm, dài: 2.2 m trở lên	CIF	555
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 101 - 110 cm, dài: 2.2 m trở lên	CIF	610
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 111 - 120 cm, dài: 2.2 m trở lên	CIF	650
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 121 - 130 cm, dài: 2.2 m trở lên	CIF	692
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 90 - 99 cm, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	480
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 100- 109 cm, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	530
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 110 - 119 cm, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	550
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 120 - 129 cm, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	600
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 130 - 139 cm, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	650
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 140 cm trở lên, dài: 2.3 m - 3.2 m	CIF	700
Nhập khẩu từ Panama		
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 80- 89 cm, dài: 3.0 m trở lên	CIF	450
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 90- 99 cm, dài: 3.0 m trở lên	CIF	485
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 100- 109 cm, dài: 3.0m trở lên	CIF	535
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 110 - 119 cm, dài: 3.0 m trở lên	CIF	580
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 120 - 129 cm, dài: 3.0 m trở lên	CIF	632
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 130 - 139 cm, dài: 3.0 m trở lên	CIF	695
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 80- 89 cm, dài: 1.8-2.95 m	CIF	435
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 90- 99 cm, dài: 1.8-2.95 m	CIF	475
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 100- 109 cm, dài: 1.8-2.95 m	CIF	525
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 110- 119 cm, dài: 1.8-2.95 m	CIF	560
Gỗ Teak tròn, FSC. Vành: 120- 129 cm, dài: 1.8-2.95 m	CIF	609
GIÁ GỖ BẠCH ĐÀN TRÒN		
Nhập khẩu từ UruGuay		
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 30 cm trở lên, dài: 2.85- 5.7 m	CIF	148
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 30 cm trở lên, dài: 5.0 m trở lên		157
Nhập khẩu từ South Africa		
Gỗ Bạch đàn- Karrigum, FSC. Đường kính: 30 -39 cm, dài: 1.8 m trở lên	CIF	162
Gỗ Bạch đàn- Karrigum, FSC. Đường kính: 30 -39 cm, dài: 2.0 m trở lên	CIF	169
Gỗ Bạch đàn - Karrigum, FSC. Đường kính: 30 -39cm , dài: 2.7/3.7/5.7m	CIF	155
Gỗ Bạch đàn- Karrigum, FSC. Đường kính: 40 cm trở lên, dài: 1.8 m trở lên	CIF	167
Gỗ Bạch đàn - Karrigum, FSC. Đường kính: 40 -39cm , dài: 2.7/3.7/5.7m	CIF	185
Gỗ Bạch đàn- Karrigum, FSC. Đường kính: 50 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	CIF	184
Gỗ Bạch đàn - Cladocalyx, FSC. Đường kính: 40 - 100 cm , dài: 4.0 m - 11.9 m	CIF	193
Gỗ Bạch đàn - Cladocalyx, FSC. Đường kính: 30 cm , dài: 2.2 m -2.9 m	CIF	195
Gỗ Bạch đàn- Diversicolor, FSC. Đường kính: 30 -39 cm, dài: 2.7/5.7 m	CIF	145
Gỗ Bạch đàn- Diversicolor, FSC. Đường kính: 40 cm trở lên, dài: 2.8/5.8 m	CIF	155
Gỗ Bạch đàn- Diversicolor, FSC. Đường kính: 40 -49 cm, dài: 2.0 trở lên	CIF	172
Gỗ Bạch đàn- Diversicolor, FSC. Đường kính: 50 cm trở lên, dài: 2.0 trở lên	CIF	182
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 25 - 29cm, dài: 5.0 m trở lên	CIF	145
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 30 - 39cm, dài: 5.0 m trở lên	CIF	155
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 40 cm, dài: 5.0 m trở lên	CIF	165
GIÁ GỖ LIM TRÒN		
Nhập khẩu từ Cameroon		
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 55 cm trở lên, dài: 4.0 m trở lên	CIF	476
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 60 cm trở lên, dài: 4.0 m trở lên	CIF	577
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 60 - 69 cm trở lên, dài: 7.2 m trở lên	FOB	390
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 70 - 79 cm trở lên, dài: 7.2 m trở lên	FOB	420
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 80 - 89 cm trở lên, dài: 5.2 m trở lên	FOB	460
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 90 - 99 cm trở lên, dài: 5.2 m trở lên	FOB	480
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 60 cm trở lên, dài: 4.2 m trở lên	FOB	372
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 100 cm trở lên, dài: 7.2 m trở lên	CIF	655
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 70 - 79 cm trở lên, dài: 5.4 m trở lên	CIF	534
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 80 - 89 cm trở lên, dài: 4.1 m trở lên	CIF	583
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 50 - 60 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	437
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 70 - 79 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	520
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 80 - 89 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	570
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 90 - 99 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	595
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 100 - 129 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	632
Gỗ Lim - Tali, dạng lóng, đường kính: 130 cm trở lên, dài: 2.0 m trở lên	FOB	656

Nguồn: Nhóm nghiên cứu VIFORES, Hawa, FPA Bình Định, Forest Trends và Tổng Cục Hải Quan.

THAM KHẢO GIÁ NHẬP KHẨU SẢN PHẨM MDF THÁNG 2/2018

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá USD/1 m ³
Nhập khẩu từ Thái Lan		
Ván MDF, HMR,chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 8.0/9.0 x 1220 x 2440 mm	C&F	250
Ván MDF, HMR,chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	C&F	240
Ván MDF, HMR,chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 15/17x 1220 x 2440 mm	CFR	235
Ván MDF, HMR,chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 25 x 1220 x 2440 mm	CFR	255
Ván MDF,chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 15 x 1220 x 2440 mm	CFR	199
Ván MDF, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 18 x 1220 x 2440 mm	CFR	250
Ván MDF, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 2.5 x 1220 x 2440 mm	CFR	300
Ván MDF, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 21/25 x 1220 x 2440 mm	CFR	270
Ván MDF chống ẩm, E2. Kích thước: 8.0 x 1220 x 2440 mm	C&F	240
Ván MDF chống ẩm, E2. Kích thước: 17 x 1220 x 2440 mm	C&F	230
Ván MDF, E2, chưa phủ nhựa, chưa dán giấy,đã xử lý nhiệt . Kích thước: 17 x 1220 x 2440 mm	CFR	244
Ván MDF, E2, chưa phủ nhựa, chưa dán giấy,đã xử lý nhiệt . Kích thước: 2.5/2.7x 1220 x 2440 mm	CFR	227
Ván MDF, E2, chưa phủ nhựa, chưa dán giấy,đã xử lý nhiệt . Kích thước: 3.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	222
Ván MDF, MR E2 . Kích thước: 3.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	270
Ván MDF, MR E2 . Kích thước: 8.0/9.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	240
Ván MDF, MR E2 . Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	CFR	235
Ván MDF, MR E2 . Kích thước: 15/17 x 1220 x 2440 mm	CFR	230
Ván MDF, MR E2 . Kích thước: 25 x 1220 x 2440 mm	CFR	250
Nhập khẩu từ Malaysia		
Ván MDF, ETR,E1. Kích thước: 2.7 x 1220 x 2440 mm	CFR	890
Ván MDF, ETR,E1. Kích thước: 4.5 x 1220 x 2440 mm	CFR	642
Ván MDF, ETR,E1. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	CFR	423
Ván MDF, ETR,E1. Kích thước: 18 x 1220 x 2440 mm	CFR	386
Ván MDF, CARB P2. Kích thước: 2.3/2.5 x 1220 x 2440 mm	CFR	255
Ván MDF, CARB P2. Kích thước: 14 x 1220 x 2440 mm	CFR	205
Ván MDF, E2, chưa phủ bề mặt, dùng sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 17 x 1220 x 2440 mm	CFR	240

THAM KHẢO GIÁ NHẬP KHẨU SẢN PHẨM PLYWOOD THÁNG 2/2018

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá USD/1 m ³
Ván Plywood, dùng để sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 3.0 x 1220 x 2440 mm	CIF	499
Ván Plywood, dùng để sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 11 x 1220 x 2440 mm	CIF	389
Ván Plywood, dùng để sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 18 x 1220 x 2135 mm	CIF	367
Ván Plywood, dùng để sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 19 x 1220 x 2440 mm	CIF	402
Ván Plywood, CARB P2 UV. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	C&F	627
Ván Plywood, CARB P2 UV. Kích thước: 18 x 1220 x 2440 mm	C&F	590
Ván Plywood, CARB P2. Kích thước: 3.0x 1220 x 2440 mm	C&F	527
Ván Plywood, CARB P2. Kích thước: 5.0x 1220 x 2440 mm	C&F	552
Ván Plywood, CARB P2. Kích thước: 24x 1220 x 2135 mm	C&F	387
Ván Plywood, LVL,CARB P2.Kích thước: 22 x 33 x 1810 mm	C&F	512
Ván Plywood, LVL,CARB P2.Kích thước: 22 x 33 x 2440 mm	C&F	513
Ván Plywood, LVL,CARB P2.Kích thước: 22 x 46 x 2440 mm	C&F	371
Ván Plywood, LVB,CARB P2.Kích thước: 15 x 1220 x 2440 mm	C&F	400
Ván Plywood, LVB,CARB P2.Kích thước: 5.0 x 1220 x 2440 mm	C&F	425
Ván Plywood, LVB,CARB P2.Kích thước: 9.0 x 1220 x 2440 mm	C&F	370
Ván Plywood, HWPW,CARB P2.Kích thước: 19 x 1220 x 2135 mm	CIF	383
Ván Plywood, HWPW,CARB P2.Kích thước: 11 x 1220 x 2440 mm	CIF	423

Nguồn: Nhóm nghiên cứu VIFORES, Hawa, FPA Bình Định, Forest Trends và Tổng Cục Hải Quan.



TÂN ĐẠI VIỆT

MÁY CHẾ BIẾN GỖ

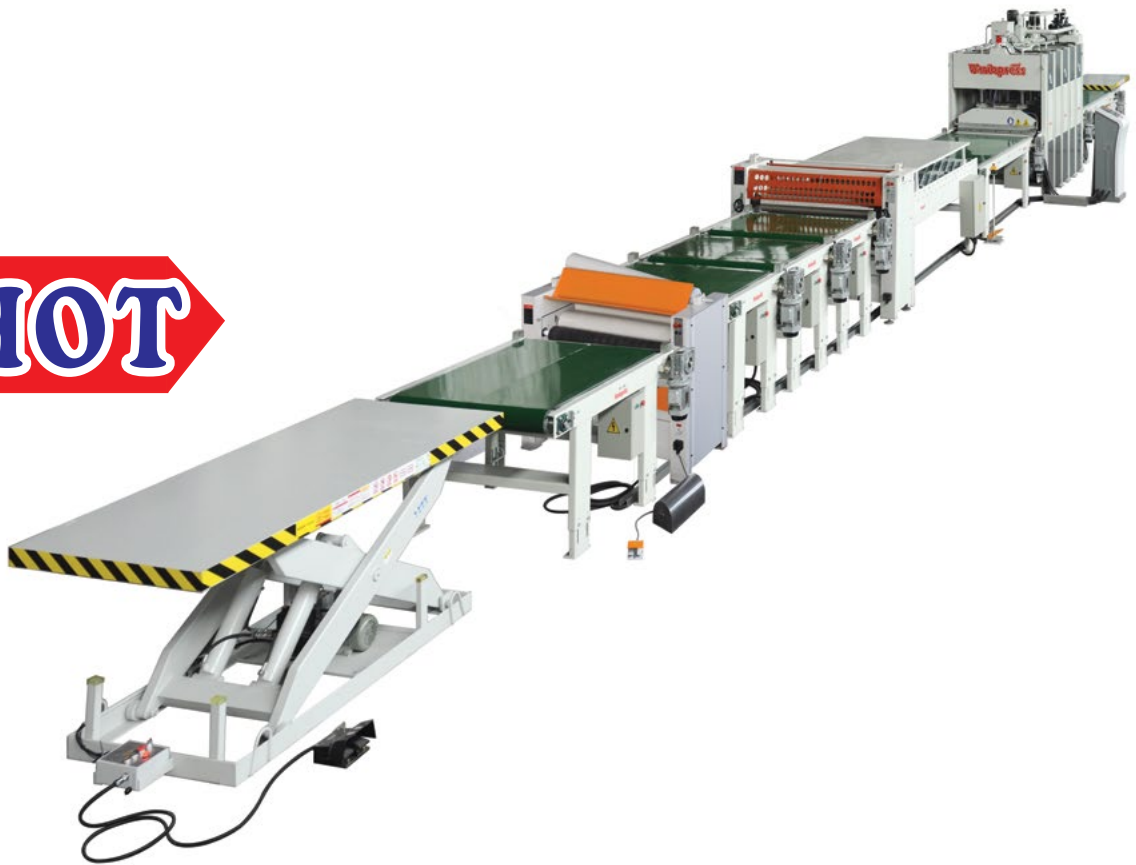
THIẾT BỊ XỬ LÝ PHỦ BỀ MẶT :

PHỦ VENEER

PHỦ HPL

PHỦ GIẤY MELAMIN

HOT



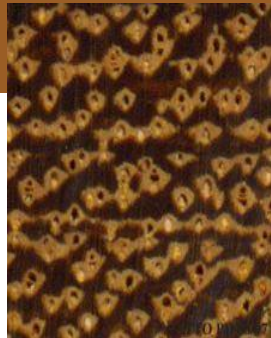
CÔNG TY CỔ PHẦN SẢN XUẤT THƯƠNG MẠI TÂN ĐẠI VIỆT

Địa chỉ: 7/2 Đại lộ Bình Dương, Khu phố Tây, Phường Vĩnh Phú, Thị xã Thuận An, Tỉnh Bình Dương
Tel: (84-0274)3785735/7/8 Hotline : 0985.858.548 Fax: 0274.785.734
Email: info@tandaiviet.com.vn Web: http://maychebiengotdv.com/

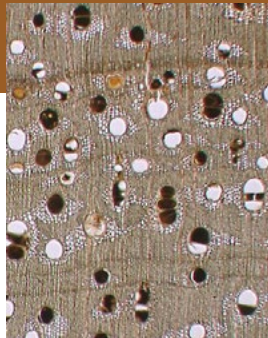
Kính gửi Quý vị, nhóm nghiên cứu của VIFORES, HAWA, FPA Bình Định, Forest Trends và Viện nghiên cứu Công nghiệp rừng xin giới thiệu kết quả phân loại các loài gỗ được nhập khẩu phổ biến vào Việt Nam trong những năm gần đây. Trong số này chúng tôi giới thiệu tới quý vị gỗ Lim Tali, một trong các loại gỗ nhập khẩu phổ biến từ thị trường Châu Phi.

LIM TALI

(*Erythrophleum ivorense* A.Chev.)



Mặt cắt ngang



Mắt cắt ngang



Mặt cắt tiếp tuyến



Mặt cắt tiến tuyến

Tên thương mại Việt Nam khác:
Lim châu phi, Lim nam phi

Tên thương mại quốc tế: Tali

Tên TM khác: Alui; Elondo; Elondo; Elone; N'kassa; Eloun; Muave; Tsa; Sepehi; Sasswood tree; Ordeal tree; Odom; Odang bole; Nkassa; Kokudabo; Ihi; Gogwi; Etsa; Erue-alui; Eringi; Duo tsho; Atsa; Apotoro-dom; Amerere; Alui; Aloe; Aba; Missanda , Muave; Mwavi ; Missanda ; Kassa ; N'kassa; Elondo; Eloun; Elone; Sasswood; Erun; Potrodom; Mancone; Gogbei.

Đặc điểm gỗ

Màu sắc	Nâu vàng hay vàng nâu, chuyển màu sẫm hơn theo thời gian
Thớ gỗ	Thẳng, mặt gỗ trung bình
Vân gỗ	Không đặc biệt

Tính chất vật lý*:

Khối lượng riêng (kg/m ³) (độ ẩm gỗ 12%):	890
Khối lượng riêng cơ bản (kg/m ³):	780
Độ co rút xuyên tâm/tiếp tuyến (%):	5,0/8,1

Tính chất cơ học* (Độ ẩm gỗ 12%):

Ứng suất khi nén dọc thớ (MPa):	80,4
Ứng suất khi uốn tĩnh (MPa):	135
Modul đàn hồi (MPa):	20.583
Ứng suất khi trượt dọc thớ (MPa):	9,6

Khả năng sử dụng gỗ:

Gỗ cứng và nặng, sử dụng trong xây dựng và giao thông vận tải. Chưa có thử nghiệm độ bền tự nhiên trong môi trường Việt Nam.

Loài tương tự:

1. Lim tali (*Erythrophleum suaveolens* Brenan)
2. Lim châu phi (*Erythrophleum africanum* (Benth.) Harms)

* Nguồn ITTO

Thông tin được cung cấp bởi:
Bộ môn Khoa học gỗ –
Tel: 024-38363283



Lỗi Gỡ



MAY CUA RIP SAW SA-18



Máy xẻ gỗ của công ty chúng tôi là máy đa chức năng, sử dụng thép cường độ cao, hàn chuẩn, độ chính xác tốt, chất lượng cao. trải qua nhiều công đoạn gia công, xử lý, CNC với mức độ tinh vi chính xác nhất để chế tạo ra máy. đạt đến mức mỹ quan, thể tích máy và độ cân bằng của trục chuẩn 90 độ. chế tạo ra được lưỡi của tron bền, mức độ chính xác cao, kép trước da trên người liệu sản xuất chất lượng cao nhất.



San Jui

www.sanjui.com.tw

SAN JUI MACHINERY CO., LTD.

No.145, Lane,565. Pu Tsu ST.,
Feng Yuan, Taichung Taiwan

Tel: 886-4-25245434

Fax: 886-4-25245820

E-mail: san.jui@msa.hinet.net



CTY TNHH HIỆP LONG - HIEP LONG FINE FURNITURE COMPANY

Địa chỉ: 98A/2 Ấp 1B, Xã An Phú, Huyện Thuận An,
Tỉnh Bình Dương
Tel: (+84 0274) 3 710012
Fax: (+84 0274) 3 710013
Email: sales@hieplongfurniture.com
Website: hieplongfurniture.com
Sản phẩm: sản xuất các sản phẩm đồ gỗ ngoại thất
và nội thất



CÔNG TY CỔ PHẦN NHẤT NAM

Địa chỉ: Đường số 9, Khu Công nghiệp Biên Hòa 1, Đồng Nai
Tel: (+84 0251) 3833591/3836145
Fax: (+84 0251) 3836025
Email: nhanaco@vnn.vn / info@nhatnamco.com
Website: www.nhatnamco.com
Sản phẩm: sản xuất các sản phẩm đồ gỗ nội thất, ngoại thất,
ván ép - MDF.



KIẾN PHÚC FURNITURE

CÔNG TY TNHH SX- TM &DV KIẾN PHÚC

Địa chỉ: 50/3 Thanh Hóa, Xã Hố Nai 3, Huyện Trảng Bom,
Tỉnh Đồng Nai
Tel: (+84 0251)3 986 795
Fax: (+84 0251)3 986 117
Email: info@kienphucfurniture.com.vn;
kienphucfurniture@gmail.com
Website: kienphucfurniture.com.vn
Sản phẩm: Sản xuất các sản phẩm đồ gỗ nội thất, ngoại thất



CÔNG TY TNHH M.T.R

Địa chỉ : 636/3/15 Cộng Hòa, Phường 13, Quận Tân Bình,
TP HCM
Tel : (+84 028) 381 22270 **Fax:** (+84 028) 381 22271
Giám đốc: Ông Lưu Phước Lộc **Di động:** 0913923027
Email: johnluu@m-trade.com.vn
Sản phẩm: Cung cấp các loại gỗ: Thông, sồi, Teak, linh sam...,
các loại dao cụ của hãng Kanefusa: lưỡi cưa, dao lạng..., lắp
đặt, chuyển giao công nghệ, các dây chuyền chế biến gỗ, viên
nén gỗ.



CÔNG TY CỔ PHẦN GỖ ĐỨC THÀNH (DTWOODVN)

Địa chỉ: 21/6D Phan Huy ích, Phường 4, Quận Gò Vấp,
Tp. HCM
Tel: (+ 84 028) 3589 4287/ 3589 4289
Fax: (+ 84 028) 3589 4288
Email: info@goducthanh.com
Website: www.goducthanh.com
Sản phẩm: sản xuất các mặt hàng nhà bếp, hàng gia dụng
và đồ chơi trẻ em bằng gỗ



CÔNG TY CỔ PHẦN GỖ MDF VRG KIÊN GIANG

Văn phòng đại diện: 236 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, Phường 6,
Quận 3, Thành Phố Hồ Chí Minh.
Nhà máy: Lô M, Đường số 1, Khu công nghiệp Thạnh Lộc,
Xã Thạnh Lộc, Huyện Châu Thành, Tỉnh Kiên Giang
Tel: 028 3932 0354 **Fax:** 028 3932 0353
Website: www.vrgkiengiangmdf.com
Sản phẩm: Sản xuất ván MDF, HDF, HMR



CÔNG TY TNHH THANH HÒA

Địa chỉ: #1002, số 2 Nguyễn Khắc Viện, P.Tân Phú, Q.7, TP. HCM.
Chi nhánh: Quy Nhơn: Lô A1-8, KCN Long Mỹ, TP. Quy Nhơn,
T. Bình Định
Tel: (+84 028) 54138890 **Fax:** (+84 028) 54138891
Email: office@thanhhoaco.com
Website: www.thanhhoaco.com
Sản phẩm: Cung cấp gỗ nguyên liệu FSC: Bạch đàn, Keo/Tràm,
Teak, Sồi, Xoan đào, Mahogany...



CÔNG TY CỔ PHẦN TÂN VĨNH CỬU (TAVICO)

Địa chỉ: KP.9, P. Tân Biên, Tp Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai
Tel: (+84 0251) 3888 100/3888 101
(+84 0251) 3 609 100/ 609 101
Fax: (+84 0251) 3 888 105
E-mail: sales@tavicowood.com
Website: www.tavicowood.com
Sản phẩm: Cung cấp gỗ nguyên liệu: Tần bì, dẻ gai, sồi, dương,...



CÔNG TY TNHH HỒ NAI

Địa chỉ: Khu phố 8, Phường Long Bình, Tp. Biên Hòa,
Đồng Nai
Tel: (+84 0251) 3987037/3987038
Fax: (+84 0251) 398703
Email: honaiwoodex@honaiifurniture.com.vn
Sản phẩm: sản xuất các sản phẩm đồ gỗ nội thất,
ngoại thất



CÔNG TY CỔ PHẦN KỸ NGHỆ GỖ TIẾN ĐẠT

Địa chỉ: Khu vực 7 - Phường Bùi Thị Xuân,
Thành phố Quy Nhơn- Tỉnh Bình Định
Tel: (+84 0256) 510217/ 510 684
Fax: (+84 0256) 510682
Email: tiendat@dng.vnn.vn
Website: www.tiendatquinhon.com.vn
Sản phẩm: sản xuất các sản phẩm đồ gỗ trong nhà và
ngoài trời



CÔNG TY MDF VINAFOR GIA LAI - MDF GIA LAI COMPANY

Địa chỉ: Km 74, Quốc lộ 19, Xã Song An, Thị xã An Khê,
Tỉnh Gia Lai
Tel: (+84 0269) 3537 069 **Fax:** (+84 0269) 3537 068
Email: mdfgialai@gmail.com
Website: http://www.mdfgialai.com
Sản phẩm: Sản xuất ván MDF



CÔNG TY TNHH VÁN ÉP CƠ KHÍ NHẬT NAM

Địa chỉ: Trần Văn Mười, ấp Xuân Thới Đông 1, xã
Xuân Thới Đông, Hóc Môn, Tp. Hồ Chí Minh
Tel: (+84 028) 3710 9031/3593 218
Email: nhatnam@vanepnhatnam.com
Website: www.vanepnhatnam.com
Sản phẩm: Sản xuất Ván ép Ghế Lưng Ngồi Rời, ghế
lưng ngồi liền, ván ép tay – chân ghế; vấp ép đầu giường,
ván ép bàn,...



CÔNG TY CỔ PHẦN KIẾN TRÚC VÀ NỘI THẤT NANO

Địa chỉ: Cụm CN dọc 47, xã Tam Phước, TP. Biên Hòa,
Đồng Nai
Chi nhánh Đồng Nai: Nhà máy chế biến gỗ xuất khẩu
Long Thành
Tel: (+84 0251)3.510.456
Email: nanohanoi@nanovn.vn
Website: nanovn.vn
Sản phẩm: Sản xuất đồ gỗ nội thất



CÔNG TY CỔ PHẦN VINAFOR ĐÀ NẴNG

Địa chỉ: Số 851 Ngô Quyền –Quận Sơn Trà, Tp. Đà Nẵng
Tổng giám đốc: Nguyễn Đức Huy
Tel: (+84- 0236) 3733.275/3831259
Fax: (+84- 0236) 3838.312 /3732.004
Email: vinafordanang@gmail.com
Website: vinafordanang@gmail.com



CÔNG TY CỔ PHẦN SẢN XUẤT THƯƠNG MẠI TÂN ĐẠI VIỆT

Địa chỉ: 7/2 Đại lộ Bình Dương, Khu phố Tây, Phường
Vĩnh Phú, Thị xã Thuận An, Tỉnh Bình Dương.
Tel: (+84 0274)3 785.735/7/8 **Fax:** (+84 0274)3 785.734
Email: info@tandaiviet.com.vn
Website: www.maychebiengotdv.com
Sản phẩm: Chuyên cung cấp các loại máy móc, dây chuyền
thiết bị tự động trong sản xuất đồ gỗ.



CÔNG TY TNHH THUẬN HIỀN

Địa chỉ: 18/3 An Phú Đông 11, Phường An Phú Đông,
Quận 12, Tp. Hồ Chí Minh
Tel: (84 028) 37177378 **Fax:** (84 028) 37177380
Email: info@thuanhien.com
Web: www.thuanhien.com
Sản phẩm: cung cấp máy móc, thiết bị và ngũ kim, vật
tư phục vụ chế biến gỗ

CƠ HỘI XUẤT KHẨU 10 CONTAINER 40FT GỖ CAO SU XẼ SANG TRUNG QUỐC

Tôi là Stephen Liu, đại diện công ty SWAY FURNITURE tại Trung Quốc. Công ty chúng tôi là nhà sản xuất đồ nội thất. Hiện tại chúng tôi đang cần mua gỗ cao su xẻ. Nếu đáp ứng được thông số sản phẩm quý doanh nghiệp vui lòng liên hệ sớm với tôi.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ cao su xẻ

Kích thước:

1100mm x 70mm x 23mm

1300mm x 50mm x 50mm

1300mm x 130mm x 33mm

850mm x 45mm x 45mm; 720mm x 75mm x 75mm

Gỗ sấy, xẻ thô cho kích thước trên 1000mm, bào 4 mặt với

chiều dài dưới 1000mm. Số lượng: 10 container 40ft

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: CFR cảng TianJin XinGang



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Stephen Liu Công ty: SWAY FURNITURE

Room 401, No. 2, Fukang Road, LongHe High Tech Zone,

LangFang City, China.

Web: www.swayfurniture.com

CELL: 177 3673 3666

Office: +86 0316 2574044

Email: stephen@swayfurniture.com

Skype: stephenliu89

Quốc gia: Trung Quốc

ĐỐI TÁC NGƯỜI MALAYSIA ĐANG CẦN MUA THỨ 2000 TẤN GỖ VUN MỖI THÁNG

Tôi là Amir, đại diện công ty Jam Trading có trụ sở tại Malaysia. Công ty chúng tôi hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh thương mại. Hiện tại tôi đang hợp tác với một khách hàng là nhà sản xuất ván ép sợi.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ vun

Kích thước:

>28,6mm: 12 – 15%

22,2 – 28,6mm: 23 – 25%

9,5 – 22,2mm: 52 – 57%

4,8 – 9,5mm: 5 – 7%

<4,8mm: 2 – 3%

Vỏ và rễ cây: 2%

Chất liệu: Gỗ tạp; Độ ẩm: <15%

Số lượng: 2000 tấn mỗi tháng

Phương thức thanh toán: TT

Báo giá: CNF/CIF tại cảng Abu Dhabi hoặc Bandar Abbas



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Amir Công ty: Jam Trading

No. 8, level 9, Plaza 138, Jalan Ampang, 50450, Kuala

Lumpur, Malaysia

Mob/Whatsapp: +60 19-363 5480

Email: tradingmy2000@gmail.com

Quốc gia: Malaysia

TÌM KIẾM NHÀ CUNG CẤP GỖ DÁN CHO CÔNG TY CỦA MÌNH

Tôi là Mark Wang, đại diện công ty BlueLinx Corporation có trụ sở tại Atlanta, Georgia, Mỹ. Công ty tôi cung cấp nhiều dịch vụ đa dạng như vận chuyển hàng hóa và thương mại sản phẩm. Tôi là người Trung Quốc và làm việc cho công ty Mỹ.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ dán

Kích thước:

1220mm x 2440mm x 4,6mm

Mặt: Bintangor

Lõi: Gỗ cứng

Keo: E2

Chất lượng: BB/CC

Ép nóng, chà nhám

Số lượng: Ít nhất 10 container 40ft mỗi

tháng

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: FOB cảng gần nhà máy nhất



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Mark Wang

Công ty: BlueLinx Corporation

Atlanta, Georgia

Mob: 0086-13524611705

Email: mark.wang@bluelinxco.com

Quốc gia: Trung Quốc

CƠ HỘI XUẤT KHẨU 20 TẤN GỖ CỨNG XẼ SANG SRI LANKA

Tôi là Anura, đại diện công ty Herath enterprises có trụ sở tại Sri Lanka. Tôi là đại diện công ty thương mại tại Sri Lanka. Tôi hiện đang có khách hàng tìm mua gỗ cứng, trộn lẫn các loại gỗ cứng khác nhau.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ cứng xẻ -

gỗ hương, gỗ cắm xe, gỗ dẫu

Kích thước:

2438mm x 101mm/127mm/

152mm x 76mm

3657mm x 152mm/203mm

x 101mm

Gỗ khô tự nhiên, không có yêu cầu bào

Số lượng: 20 tấn

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: CIF cảng Colombo



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Anura

Công ty: Herath enterprises

No 9/7/A

Samurdhi mawatha

Siyambalape South

Siyambalape Sri Lanka

Mob/Whatsapp: +94 77 033 9566

Email: herathenterprisestimber@gmail.com

sanhithak@gmail.com

Quốc gia: Sri Lanka

ĐỐI TÁC ĐẾN TỪ ẤN ĐỘ ĐANG CẦN MUA 2 CONTAINER 40FT VÁN MDF

Tôi là Salman, đại diện công ty HAFIZBHAI PATRAWALA có trụ sở tại Ấn Độ. Công ty tôi là nhà cung cấp và phân phối các sản phẩm gỗ cho các doanh nghiệp sản xuất đồ nội thất trong nước.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Ván MDF

Kích thước:

1220mm x 2440mm x

3,5/5,5/7,5/11/17/25mm

Màu hồng như hình

Số lượng: 2 container 40ft

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: CIF cảng Nhava Sheva



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Salman

Công ty: HAFIZBHAI PATRAWALA

ADDRESS-323/324, s v road, opposite corporation bank, andheri west, mumbai 400058, India

Email: hafizbhaipatrawala@yahoo.in

Quốc gia: Ấn Độ

ĐỐI TÁC ĐẾN TỪ BRAZIL ĐANG CẦN MUA THỨ 1 CONTAINER 20FT GỖ TEAK XẼ

Tôi là Tomas, đại diện công ty MBC tại Anh. Công ty chúng tôi kinh doanh các loại gỗ xẻ. Chúng tôi có rừng trồng gỗ teak được 10 năm tuổi. Hiện tại chúng tôi cần mua loại gỗ 25 năm tuổi theo yêu cầu của khách hàng.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ teak xẻ

Kích thước: 3000mm x 200mm x 200mm

Gỗ khô tự nhiên

Chỉ lấy lõi gỗ, không lấy dác gỗ

Không chấp nhận mắt gỗ, vết nứt trên bề mặt thanh gỗ

Số lượng: 1 container 20ft

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: CNF/CIF tại cảng Puerto de Vila do Conde, Puerto de Vitória, Puerto de Santos, Brazil



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Tomas

Công ty: MBC

Crown House, 27 Old Gloucester Street WC1N 3AX London,

United Kingdom Mob/Whatsapp: +55 31 8431-5659

Email: Tomas@madvisor.co

Quốc gia: Brazil

ĐỐI TÁC NGƯỜI TRUNG QUỐC ĐANG CẦN MUA 30 TẤN GỖ THÔNG XẼ

Tôi là Jane Deng, đại diện công ty Guangdong Guangyun New Material Co.,ltd có trụ sở tại Trung Quốc. Công ty chúng tôi là nhà sản xuất gỗ pallet và các loại sản phẩm đóng gói. Hiện tại chúng tôi đang tiến hành dự án sản xuất gỗ pallet để chứa các tấm nhôm.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Gỗ thông xẻ

Kích thước:

2440mm x 70mm x 50mm

2440mm x 80mm x 60mm

Gỗ sấy, bào 4 mặt

Số lượng: 30 tấn

Phương thức thanh toán: Trao đổi khi nhận được liên hệ

Báo giá: CNF cảng Guangzhou



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mrs Jane Deng

Công ty: Guangdong Guangyun New Material Co.,ltd

Skype: live:f78768d6814d71f6

Email: sales05@gdgyal.com

Quốc gia: Trung Quốc

CƠ HỘI XUẤT KHẨU 1 CONTAINER 40FT VÁN BÓC LỖI BẠCH ĐÀN SANG BANGLADESH

Tôi là Tanveer, đại diện công ty Modeena Trade Syndicate có trụ sở tại Bangladesh. Công ty chúng tôi hoạt động trong lĩnh vực thương mại xuất nhập khẩu. Hiện tại tôi đang có nhu cầu tìm nhà cung cấp ván bóc.

Thông tin sản phẩm:

Tên sản phẩm: Ván bóc lõi bạch đàn

Kích thước:

1270mm x 640mm x 1,7mm

Chất lượng: A; Độ ẩm: 10%

Số lượng: 1 container 40ft

Phương thức thanh toán: Trao đổi

khi nhận được liên hệ. Báo giá: CNF cảng Chittagong

Ngoài ra khách hàng còn hưởng thú với sản phẩm ván bóc mặt gỗ dẫu

Kích thước: 1300mm x 2500mm x 0,3mm



Thông tin nhà nhập khẩu:

Mr Tanveer

Công ty: Modeena Trade Syndicate

4th floor

16 Dilkusha Commercial Area

Dhaka 1000

Bangladesh

Tel +880-2-9551822 / 9557164 - Mobile +8801730199988

Whatsapp: +880 1937-499450

Email: tanveertito@yahoo.com Quốc gia: Bangladesh



Thông tin cơ hội giao thương được cung cấp bởi công ty VietGO

Để biết thêm thông tin nhà nhập khẩu vui lòng liên hệ:

Địa chỉ: C11, tầng 5 khách sạn Pullman, 40 Cát Linh, Đống Đa, Hà Nội - Tel: 024 22123567

Email: tuvanxkn.vietgo@gmail.com

Hotline: 090 457 2200 (Ms Thuận) - www.vietgo.vn

TÌNH HÌNH XUẤT NHẬP KHẨU GỖ VÀ SẢN PHẨM GỖ CỦA VIỆT NAM TRONG 2 THÁNG NĂM 2018

I. XUẤT KHẨU

Theo số liệu của Tổng Cục Hải quan, kim ngạch xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ (G&SPG) của Việt Nam trong 2 tháng đầu năm 2018 đạt 1,21 tỷ USD, tăng 14,1% so với cùng kỳ năm ngoái.

Trong đó, kim ngạch xuất khẩu sản phẩm gỗ đạt gần 850 triệu USD, 9,8% so với cùng kỳ năm 2017, chiếm 70,23% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG toàn ngành.

Như vậy, kim ngạch xuất khẩu G&SPG của nước ta tiếp tục đà tăng trưởng mạnh mẽ, liên tục đạt đỉnh cao mới so với cùng kỳ những năm trước đó.

VIETNAM EXPORT AND IMPORT OF WOOD AND WOOD PRODUCTS IN THE FIRST 2 MONTHS OF 2018

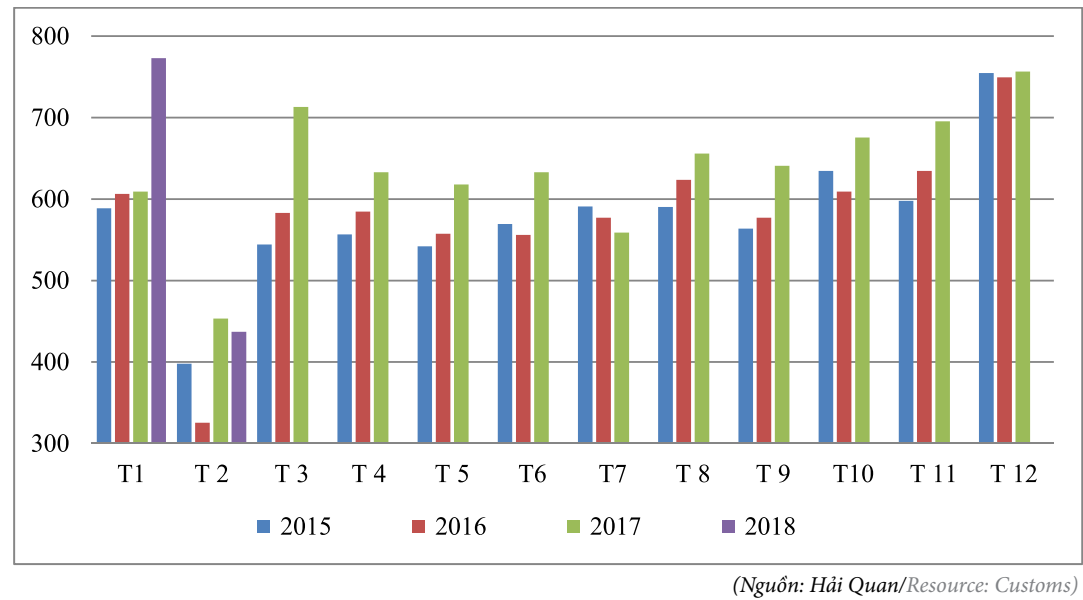
I. EXPORT

According to the statistics from the General Department of Vietnam Customs, Vietnam’s export turnover of wood and wood products (W&WP) in in the first 2 months of 2018 achieved US\$1.21 billion, increased by 14.1% compared with the same period of 2017.

In which, the export turnover of wood products reached nearly US\$850 million, 9.8% compared with the same period of 2017, accounted for 70.23% of total export turnover of W&WP in the whole industry.

Thus, Vietnam’s export turnover of W&WP continued strong growth, continuously reaching new peaks compared with the same period in previous years.

Biểu đồ 1: Tham khảo kim ngạch xuất khẩu G&SPG của Việt Nam theo tháng trong giai đoạn 2015-2018
Chart 1: Reference to Vietnam export turnover of W&WP monthly in the period of 2015 - 2018
(ĐVT: Triệu USD/Unit: Million USD)



- Doanh nghiệp có vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI),

Trong 2 tháng năm 2018, kim ngạch xuất khẩu G&SPG của các doanh nghiệp FDI đạt 514 triệu USD, tăng 1,07% so với cùng kỳ năm ngoái, chiếm 42,48% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG của cả nước.

Trong đó, kim ngạch xuất khẩu sản phẩm gỗ đạt 464 triệu USD, tăng 1,07% so với cùng kỳ năm 2017, chiếm 54,61% tổng kim ngạch xuất khẩu sản phẩm gỗ của cả nước.

- FDI enterprises.

In the first 2 months of 2018, Vietnam export turnover of W&WP in FDI enterprises reached US\$514 million, increased by 1.07% compared with the same period last year, accounted for 42.48% of total export turnover of W&WP in the whole country.

In particular, the export turnover of wood products reached US\$464 million USD, up 1.07% over the same period in 2017, accounted for 54.61% of total export turnover of wood products in the whole country.

THỊ TRƯỜNG XUẤT KHẨU:

Trong hai tháng đầu năm 2018, Hoa Kỳ tiếp tục là thị trường xuất khẩu G&SPG lớn nhất của Việt Nam, đạt trên 474 tăng 14,65% so với cùng kỳ năm ngoái, chiếm 43% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG của cả nước.

Bên cạnh đó, kim ngạch xuất khẩu G&SPG trong 2 tháng đầu năm sang hầu hết các thị trường chủ lực đều ghi nhận mức tăng trưởng khá cao so với cùng kỳ năm ngoái: Nhật Bản tăng 15,39%; Hàn Quốc tăng 33,13%; Pháp tăng 29,33%...

EXPORT MARKETS

In the first 2 months of 2018, the US continued to be the largest export market of W&WP in Vietnam, achieved US\$474 million, up 14.65% % over the same period in 2017, accounting for 43% of total W&WP export turnover of the whole country.

In addition, W&WP export turnover in the first two months to most of the key markets recorded high growth compared with the same period last year: Japan increased by 15.39%; Korea increased by 33.13%; France increased by 29.33% etc.

Bảng 1: Tham khảo một số thị trường xuất khẩu G&SPG của Việt Nam trong 2 tháng đầu năm 2018

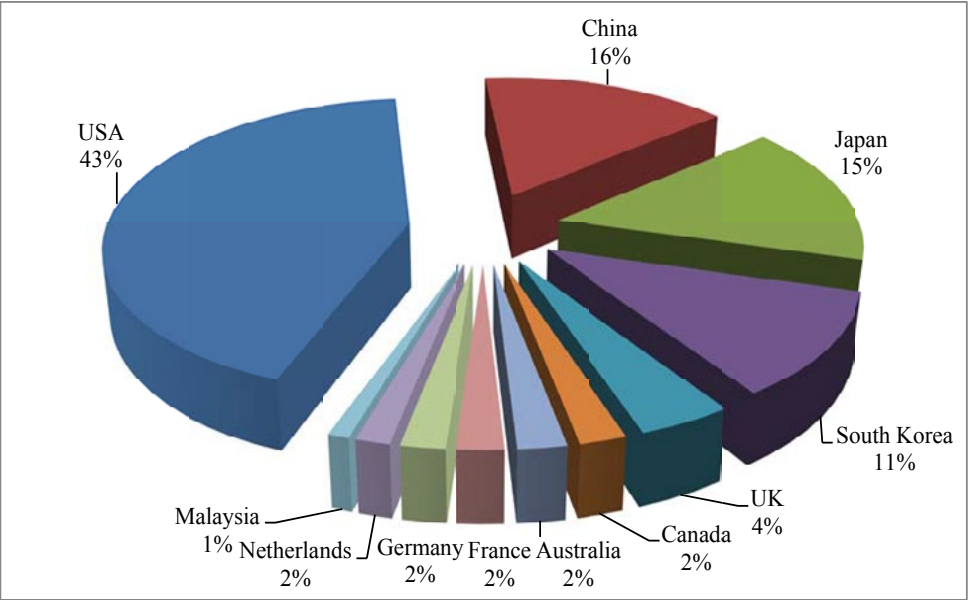
Table 1: Reference to some Vietnam’s export markets W&WP in the first 2 months of 2018
(ĐVT/Unit: 1.000 USD)

Thị trường/Market	First 2 months of 2018	First 2 months of 2017	Difference (%)
USA	474.489.311	413.841.076	14,65
China	170.140.312	162.455.367	4,73
Japan	169.510.553	146.903.713	15,39
South Korea	124.420.119	93.458.028	33,13
UK	45.891.908	43.293.361	6,00
Canada	23.802.783	21.675.207	9,82
Australia	23.562.358	21.750.734	8,33
France	22.880.739	17.691.519	29,33
Germany	21.548.236	25.935.295	-16,92
Netherlands	16.677.393	14.989.878	11,26
Malaysia	10.332.901	5.858.215	76,38
India	8.149.802	8.005.935	1,80
Taiwan	7.799.283	8.953.896	-12,90
Spain	5.948.259	5.973.219	-0,42
Italy	5.722.414	7.013.890	-18,41
Sweden	5.718.739	6.958.517	-17,82
Belgium	5.667.107	4.990.782	13,55
Thailand	5.112.262	3.036.934	68,34
Saudi Arabia	3.968.409	2.339.129	69,65
Denmark	3.827.422	3.695.171	3,58
Poland	3.601.175	3.199.675	12,55
UAE	3.464.204	3.335.732	3,85
New Zealand	3.246.162	2.589.869	25,34
Singapore	3.205.362	2.498.123	28,31
Turkey	2.906.623	672.901	331,95
Mexico	1.361.198	1.423.824	-4,40
South Africa	1.300.836	1.006.107	29,29
Cambodia	1.156.474	1.021.670	13,19
Greece	1.102.593	1.382.736	-20,26
Hong Kong	958.233	2.521.073	-61,99
Russia	873.808	996.708	-12,33
Norway	835.222	674.811	23,77
Kuwait	724.345	1.229.735	-41,10
Switzerland	703.647	185.636	279,05
Czech	630.989	183.975	242,98

(Nguồn: Hải Quan/Resource: Customs)

Biểu đồ 2: Tham khảo cơ cấu thị trường xuất khẩu G&SPG của Việt Nam trong tháng 2 tháng đầu năm 2018
Chart 2: Reference to Vietnam's export market structure of W&WP in the first 2 months of 2018

(ĐVT: Triệu USD/Unit: Million USD)



(Nguồn: Hải Quan/Resource: Customs)

II. NHẬP KHẨU

KIM NGẠCH NHẬP KHẨU:

Theo số liệu thống kê của Tổng cục Hải Quan, kim ngạch nhập khẩu G&SPG về Việt Nam trong tháng 2 tháng đầu năm 2018 đạt gần 342 triệu USD, tăng 14,9% so với cùng kỳ năm ngoái.

Như vậy tính đến hết tháng 2/2018, trong hoạt động xuất nhập G&SPG, Việt Nam đã xuất siêu trên 868 triệu USD.

- Doanh nghiệp FDI

Trong 2 tháng đầu năm 2018, kim ngạch nhập khẩu G&SPG của các doanh nghiệp FDI đạt 88 triệu USD, tăng 13,09% so với cùng kỳ năm ngoái, chiếm 25,77% tổng kim ngạch nhập khẩu G&SPG của toàn ngành.

THỊ TRƯỜNG NHẬP KHẨU:

Trong 2 tháng đầu năm 2018, Trung Quốc là thị trường cung ứng G&SPG lớn nhất cho Việt Nam, đạt trên 56 triệu USD, tăng 48,79% so với cùng kỳ năm ngoái, chiếm 27% tổng kim ngạch nhập khẩu G&SPG của cả nước

Đứng kế sau Trung Quốc là thị trường Hoa Kỳ, đạt 41,74 triệu USD, tăng 26, 07%, chiếm 20% tổng kim ngạch nhập khẩu G&SPG của cả nước.

Ngược lại, kim ngạch nhập khẩu G&SPG từ thị trường Campuchia và Malaysia lại giảm rất mạnh, với mức giảm lên tới 43,56% và giảm 11,12% so với cùng kỳ năm 2017.

II. IMPORT

IMPORT TURNOVER:

According to the statistics from the General Department of Vietnam Customs, the W&WP import turnover into Vietnam in the first 2 months of 2018 gained nearly US\$342 million, increased by 14.9% compared with the same period last year.

Thus, by the end of February, 1818, Vietnam had trade surplus US\$868 million in the W&WP import and export.

- FDI enterprises

In the first 2 months of 2018, the import turnover of W&WP in FDI enterprises achieved US\$88 million, up 13.09% over the same period last year, accounted for 25.77% of total import turnover of W&WP in the whole sector.

IMPORT MARKET:

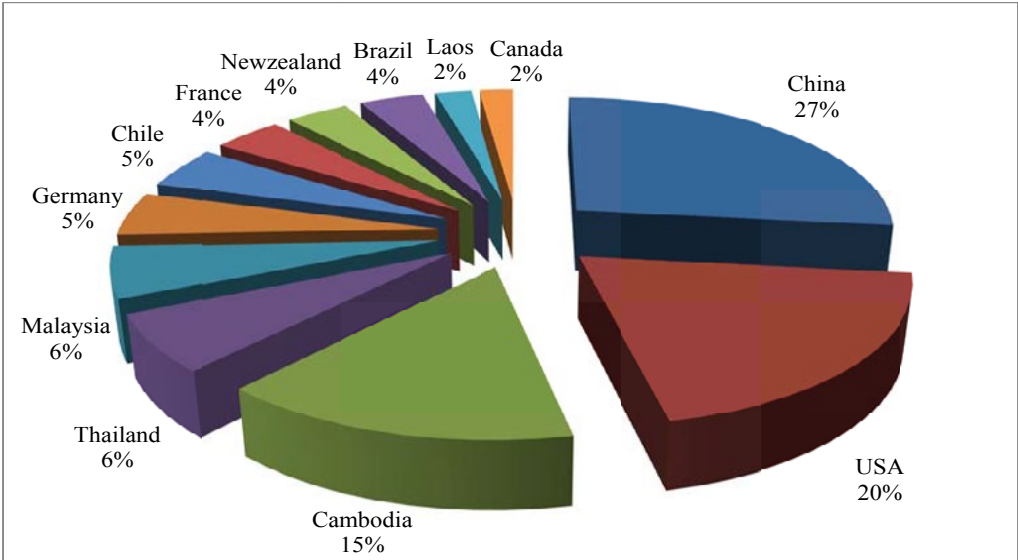
In the first 2 months of 2018, China is the largest supplier of W&WP into Vietnam, reached over US\$56 million, up 48.79% compared to the same period last year, accounted for 27% of total import turnover of W&WP of the whole country.

Next to China is the US market, achieved US\$41.74 million, up 26. 07%, accounted for 20% of the total import turnover of W&WP of the whole country.

In contrast, the W&WP imports from Cambodia and Malaysia shapely decreased by 43.56%, down 11.12% over the same period in 2017.

Biểu đồ 3: Tham khảo cơ cấu thị trường cung ứng G&SPG cho Việt Nam trong 2 tháng năm 2018
Chart 3: Reference to the supplying market structure of W&WP for Vietnam in the first 2 months of 2018

(ĐVT: Triệu USD/Unit: Million USD)



(Nguồn: Hải Quan/Resource: Customs)

Bảng 2: Tham khảo một số thị trường cung ứng G&SPG cho Việt Nam trong 2 tháng năm 2018

Table 2: Reference to some supplying markets of W&WP for Vietnam in the first 2 months of 2018

(ĐVT/Unit: 1.000 USD)

Thị trường/Market	First 2 months of 2018	First 2 months of 2017	Difference (%)
China	56.201.184	37.773.114	48,79
USA	41.745.427	33.111.952	26,07
Cambodia	31.784.544	56.328.061	-43,57
Thailand	13.921.800	12.527.528	11,13
Malaysia	12.287.108	13.823.827	-11,12
Germany	10.586.980	6.717.961	57,59
Chile	10.237.107	10.453.075	-2,07
France	8.574.953	5.757.161	48,94
New Zealand	7.932.201	7.899.582	0,41
Brazil	7.871.670	5.761.850	36,62
Laos	4.508.131	1.696.026	165,81
Canada	4.209.279	3.202.111	31,45
Indonesia	2.792.932	2.712.187	2,98
Italy	2.213.016	2.623.543	-15,65
Finland	1.931.368	1.528.050	26,39
South Africa	1.733.935	591.010	193,39
Sweden	1.642.218	2.004.431	-18,07
Argentina	1.480.480	149.712	888,89
Russia	1.402.355	1.469.551	-4,57
South Korea	1.068.062	1.341.823	-20,40
Japan	984.870	1.215.325	-18,96
Taiwan	563.213	573.663	-1,82
Australia	561.662	577.398	-2,73

(Nguồn: Hải Quan/Resource: Customs)

CUỘC THI THIẾT KẾ ĐỒ GỖ HOA MAI NĂM 2018: Sáng tạo không ngừng

 MICHAEL BUCKLEY

Giải thưởng “Hoa Mai” được Hội Mỹ nghệ và Chế biến gỗ Thành phố Hồ Chí Minh (HAWA) trao tặng cho các thí sinh đoạt giải vào mùa xuân hàng năm, giải chính thức được phát động từ tháng 10 và kết thúc với các phần thuyết trình và những người chiến thắng sẽ được trưng bày tác phẩm của mình tại Hội chợ quốc tế đồ gỗ và mỹ nghệ xuất khẩu Việt Nam vào đầu tháng 3. Cuộc thi do HAWA tổ chức với hàng loạt chương trình hấp dẫn trên toàn quốc. Năm nay tất cả các tác phẩm dự thi gửi tới Ban giám khảo chủ yếu được làm từ sồi đỏ Hoa Kỳ.

Trong nhiều năm qua, Hội đồng xuất khẩu gỗ cứng Hoa Kỳ AHEC luôn là đơn vị tài trợ chính cho cuộc thi, cung cấp nguyên liệu cho việc tạo sản phẩm mẫu, tài trợ đánh giá đầu vào và công tác quảng cáo minh chứng cho mối quan hệ lâu dài với HAWA. Cuộc thi diễn ra mới đây không phải là ngoại lệ, với sự đóng góp gỗ sồi xẻ đỏ từ các thành viên AHEC. Hơn nữa, sự kiện này là sự hợp tác chặt chẽ giữa HAWA, một Ban giám khảo được chỉ định, các nhà tài trợ, các công ty sản xuất hỗ trợ việc tạo sản phẩm mẫu và tư vấn cho các thí sinh có ý tưởng được lựa chọn

và trưng bày tác phẩm của thí sinh đoạt giải do Ban tổ chức chấm tại hội chợ VIFA. Cuộc thi năm 2018 cũng đã nhận được đồng tài trợ từ Công ty nhập khẩu và phân phối gỗ Tần Vinh Cửu (Tavico), Công ty sản xuất phần cứng đồ gỗ quốc tế Hafele, Công ty sản xuất dẹt may Acacia và VIFA Expo.

Cuộc thi quốc gia năm nay đã thu hút 198 thí sinh tham dự tới từ khắp các vùng miền Việt Nam, vào cuối tháng 12/2017 đã lựa chọn ra 22 ý tưởng đi tiếp vào vòng hai; các ý tưởng được lựa chọn sản xuất tác phẩm mẫu trình bày trước Ban giám khảo vào tháng 3 này, ngay trước khi hội chợ VIFA diễn ra, đây là nơi những người thắng cuộc được trao giải. Các tiêu chí chủ yếu mà thí sinh phải đáp ứng là sản xuất một sản phẩm hoặc bộ đồ gỗ sử dụng phần lớn nguyên liệu gỗ nhưng cũng cho phép kết hợp các vật liệu phi gỗ khác.

Bảy công ty sản xuất thành viên của HAWA (Scansia Pacific, Khối Lập Phương Xanh, Hoàng Thảo, HHL Decor, Tần Thành, Lâm Việt và AA Corporation) đã tham gia hỗ trợ các thí sinh thực hiện dự án của họ, trong khi một số công ty khác sắp xếp việc sản xuất của riêng mình. Trong đợt xem xét một số ý tưởng đầu tiên tạo sản phẩm

nguyên mẫu năm 2018 và đưa ra lời khuyên đối với việc sử dụng gỗ sồi đỏ, điều thú vị thấy rõ là cách bốn thí sinh có các ý tưởng khác nhau. Một người là nhà thiết kế đồ nội thất có kinh nghiệm ở miền Nam đã tham dự cuộc thi năm trước và đã giành giải thưởng, người này muốn tiếp tục cuộc hành trình, học hỏi quá trình từ thiết kế trên giấy đến hiện thực. Một người là sinh viên kiến trúc năm thứ 3 từ miền Bắc đã tham dự hội thảo HAWA tại Hà Nội để quảng bá cho cuộc thi. Một người là phụ nữ trẻ từ miền Trung Việt Nam đến với cuộc thi cũng có lý do tương tự và một sinh viên kiến trúc năm thứ 3 khác ở ngoại thành thành phố Hồ Chí Minh.

Tất cả các thiết kế của họ hoàn toàn khác nhau và không ai trong số họ có kinh nghiệm sử dụng gỗ sồi đỏ. Thực tế, những người giám sát tư vấn của họ cũng không biết gì về loại nguyên liệu này; họ cho hay rằng họ có ít cơ hội để trông thấy gỗ sồi đỏ - chính điều đó khiến cho cuộc thi này có sự đổi mới. Một đợt xem xét chấm giải nữa đến với 2 thí sinh khác nhau - một từ Đồng Nai gần thành phố Hồ Chí Minh và một người từ Vũng Tàu, cách đó 130 km - một sản phẩm nguyên mẫu do một nhà thiết kế đồ gỗ tạo ra tại một đơn vị sản xuất và một sản phẩm khác do một



Quảng bá cho giải Hoa Mai năm 2018

người cô gái trẻ tốt nghiệp ngành thiết kế công nghiệp tạo ra. Họ chưa bao giờ nhìn thấy gỗ sồi đỏ trước đây, nhưng cả hai đều thích thú với việc khám phá loài gỗ mới. HAWA đã thực sự thu hút các thí sinh từ khắp nơi trên đất nước Việt Nam đến tham dự, điều này thể hiện tầm ảnh hưởng của nó. Sự hỗ trợ của các công ty sản xuất - thành viên của HAWA rất ấn tượng với thời gian mà lãnh đạo các công ty dành cho thí sinh trong quá trình tạo sản phẩm mẫu.

Các thành viên của AHEC là công ty Baillie Lumber và Tioga Hardwoods đã tặng gỗ sồi đỏ, góp thêm với công ty nhập khẩu Tavico - tất cả đều có cùng chủng loại và kích thước. Gỗ được cung cấp là gỗ xẻ thô và các công ty cũng cung cấp một số tấm gỗ veneer.

Ban giám khảo gồm 17 người là giáo sư các trường đại học, các công ty, nhà thiết kế, các chuyên gia trong ngành gỗ và đại diện của AHEC tới từ Singapore và Hồng Kông. Ngày 5 tháng 3 - chỉ hai ngày trước khi hội chợ VIFA diễn ra, Ban giám khảo sẽ gặp nhau tại Đại học Tôn Đức Thắng để xem xét 18 tác phẩm nguyên mẫu tham dự vòng chung kết và lựa chọn những thí sinh đoạt giải mà



Dựng mẫu thiết kế tại Công ty AA

đáp ứng các tiêu chí khác nhau của giải vào ngày 7 tháng 3.

Tại hội chợ, với sự có mặt của Thứ trưởng Bộ Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn ông Hà Công Tuấn, các nhà tài trợ và các nhà lãnh đạo tham dự cuộc thi trong đó có Ông Nguyễn Quốc Khánh, Chủ tịch HAWA đã có mặt tại buổi lễ. Người thắng cuộc chung kết đã nhận được 30 triệu đồng là thí sinh Nguyễn Thị Huyền Trang với tác phẩm bàn giao thoa, đứng thứ hai thuộc về Lê Đình Chung với đèn ‘Roly’, anh nhận được 20 triệu đồng. Đứng thứ ba là Quách Ngọc Trinh với sản phẩm là bàn trang điểm hình dáng viên ngọc lục bảo, nhận được 10 triệu đồng. Các giải

khuyến khích được trao cho tác phẩm đa năng, cạnh tranh, thẩm mỹ, sáng tạo và thân thiện với môi trường nhất theo quan điểm của Ban giám khảo. Tất cả các tác phẩm được trưng bày tại VIFA.

John Chan, Giám đốc khu vực của AHEC, đã trình bày về một trong những giải thưởng và sau đó bình luận: “Việc quảng bá thường xuyên gỗ cứng Hoa Kỳ tại Việt Nam tiếp tục thể hiện cam kết của chúng tôi đối với thị trường quan trọng này và đối với hoạt động marketing chiến lược của AHEC.”

Tác giả - Michael Buckley, chuyên gia tư vấn ngành gỗ - là thành viên ban giám khảo của cuộc thi Hoa Mai trong nhiều năm. 

MARCH 2018

7-10 Mar

VIFA Expo 2018. Vietnam International Furniture & Home Accessories Fair
<http://vifafair.com/home/Vietnam>
Ho Chi Minh

8-11 Mar

IFFS / AFS 2018. International Furniture Fair Singapore - ASEAN Furniture Show
<https://www.iffs.com.sg/>
Singapore

8-11 Mar

MIFF 2018. Malaysian International Furniture Fair
<http://2018.miff.com.my/>
Malaysia
Kuala Lumpur

8-10 Mar

PIFS 2018. Philippines International Furniture Show
<http://www.pifs.ph/>
Philippines
Manila

12-14 Mar

WoodShow Dubai 2018. International Wood and Wood Machinery Show
<http://www.dubaiwoodshow.com/>
United Arab Emirates
Dubai

15-18 Mar

MegaBuild 2018. Architecture, Interior Design & Building Exhibition. Featuring 6 key segments: Bathroom & Kitchen, Design Lighting, Doors & Windows, facility security & Fire, HVAC+M&E, Roof & Flooring
<http://www.megabuild.co.id/>
Indonesia
Jakarta

18-21 Mar

CIFF China International Furniture Fair 2018. Phase I. Home Furniture, Home Decor + Hometextile, Outdoor & Leisure
<http://www.ciff-gz.com/index.php?s=/Pc/Index/index/sid/8.html>
China
Guangzhou

28-31 Mar

CIFM / Interzum 2018. China International Woodworking Machinery & Furniture Raw Materials Fair
<http://www.interzum-guangzhou.com/>
China
Guangzhou

APRIL 2018

2-5 Apr

Wood Taiwan 2018. International Woodworking Machinery Show
<https://www.woodtaiwan.com/>
Taiwan
Taipei

17-22 Apr

Salone Milano. Salone Internazionale del Mobile 2018. Milan International Furniture Show
<http://www.salonemilano.it/en>
Italy
Rho, Milan

MAY 2018

6-7 May

Küchenwohntrends 2018. Trade fair for kitchens and furniture. Since 2016, the trade fair is presenting itself under the banner of "Kitchen Living Trends" - significantly expanding its previous kitchen theme to include living, furnishing and sleeping.
Germany
Munich

20-23 May

ICFF 2018. International Contemporary Furniture Fair
<https://www.icff.com/>
United States
New York

PEFC - Programme for the Endorsement of Forest Certification



PEFC: YOUR SOURCE FOR CERTIFIED TIMBER

Your customers require proof of legality and sustainability. PEFC, the world's largest forest certification system, offers you the largest supply.

Get PEFC Chain of Custody to source and sell certified, sustainable materials.

www.pefc.org/getcertified info@pefc.org

If you would like to add your event to our calendar. Please contact: caocamhp@gmail.com



Wooden Furniture
manufacturer



Indoor - Outdoor - Metal furniture

TIENDAT FURNITURE CORPORATION

QUY NHON - VIET NAM



Available at www.tiendatquinhon.com.vn

The fully credible destination for whom paying much attention to Wooden Furniture...

National Way 1A - Area 7 - Bui Thi Xuan Ward- Quy Nhon City - Binh Dinh Province - Viet Nam